

*“Corabastos: la ciudad del mercado”*

Trabajo de Grado  
(Meritorio)

Formato: Reportaje radial  
Escuela de Ciencias Humanas  
Programa de Periodismo y Opinión Pública  
Directora de Programa: Sandra Ruíz

Presentado por  
Leonardo Avendaño Jiménez  
Diego Hernán Pérez Serrano

Tutor: Jaime Andrés Monsalve

Semestre II, 2011

## **Contenido**

Proyecto de trabajo	2
Guión de Producción	12
Transcripción de entrevistas	23
Hidelfonso Zambrano, comerciante mayorista	23
Yolanda Martínez, cotera.	33
Félix Cárdenas, vendedor de gallina	46
Pedro Triviño, Director de Precios y Prensa de Corabastos	54
Jorge Baquero, Comandante de Policía Estación de Kennedy	60

## ***Corabastos: la ciudad del mercado***

### **Proyecto**

#### **1. Objetivo General:**

Describir a través de un reportaje radial cómo afecta el entorno de su trabajo a tres personajes disímiles, cuyas vidas, se logran contrastar al tener en cuenta los ingresos que obtienen de su trabajo en Corabastos.

#### **Objetivos específicos:**

- Presentar a los tres personajes que servirán de hilo conductor para mostrar las características de la vida en Corabastos: Yolanda Martínez, cotería, Félix Cárdenas, vendedor de gallina e Hidelfonso Zambrano, comerciante mayorista.
- Presentar una semblanza de la vida de los personajes antes y después de trabajar en Corabastos.
- Indagar cuáles son los problemas socioeconómicos que afronta la población de trabajadores informales en Corabastos.
- Identificar las fuentes sonoras pertinentes que se generan en Corabastos para ambientar y/o musicalizar el reportaje sonoro.
- Entrevistar a funcionarios, visitantes, empleados, compradores, comerciantes, entre otros, para nutrir el reportaje.
- Contar cómo influye el contexto de Corabastos en la vida cotidiana de los protagonistas.
- Informar con datos actuales las cifras que mueve Corabastos: ¿De dónde vienen los productos? ¿Qué tipo de economía se maneja? ¿Quiénes son los dueños de los locales, bodegas, etc.? ¿Qué volumen de mercancía se comercia a diario? ¿Qué tan intensa o desleal es la competencia? ¿Cómo afectan factores como el clima, los paros camionero a quienes comercian allí? Entre otros puntos.

## **2. Sinopsis**

En *Corabastos: la ciudad del mercado*, un reportaje radial, los personajes son tres ciudadanos que trabajan en la central mayorista de alimentos más grande del país. Pese a que convergen en un mismo lugar, cada uno de ellos lleva un nivel de vida completamente diferente: Yolanda Martínez, coquera de 35 años, una de las pocas mujeres de la plaza que se dedica a este extenuante oficio. Felix Cárdenas, cocinero egresado del Sena, trabajó durante 11 años en el hotel Tequendama y ahora es dueño de un puesto callejero de venta de gallina criolla. Hidelfonso Zambrano es el que mejores ingresos mensuales tiene de los tres, jefe de 15 empleados, se ha ganado la vida durante 25 años con la comercialización de papa, yuca y arracacha. Sus vidas son el reflejo de una ciudad estratificada, donde Corabastos ha influido en su diario vivir.

## **3. Género**

El género escogido para la elaboración de este trabajo de grado ha sido el reportaje descriptivo, gracias a las posibilidades que nos brinda en cuanto a estilo y a ritmo se refiere.

Para dicho fin tendremos que hacer uso de dos géneros complementarios, tales como la entrevista y el perfil. Nos serviremos de un diálogo con las personas que conforman el entorno social de nuestros personajes (colegas, clientes, familiares, etc.). De esta forma podremos contarle a nuestros oyentes quiénes son realmente cada uno de los tres trabajadores escogidos. Cómo han logrado afrontar y superar las dificultades que se les han presentado a lo largo de sus vidas.

Lo que buscamos es identificar y mostrar de forma detallada las similitudes y diferencias que tienen estas tres historias para hacer evidente los contrastes socioeconómicos de la vida en la plaza (partiendo de la hipótesis de que Corabastos, como otros lugares de trabajo, es una suerte de pequeño universo, una sociedad estratificada como cualquier otra).

## **4. Grupo objetivo primario (80%) y horario de emisión**

Hombres y mujeres de 24 años en adelante con acceso a internet. El reportaje podrá ser transmitido en horario matutino a modo de revista dominical, orientado a ilustrar y entretener a quienes están en sintonía a esa hora en la mañana. El tema es adecuado para

aquellas personas que buscan algo interesante y atractivo que los distraiga a través de historias que aborden los problemas sociales y económicos que afectan diariamente a la gente del común, pero que no se cuentan normalmente.

## **5. Grupo objetivo secundario (20%)**

Dirigido a personas interesadas en temas de convivencia ciudadana, dinámicas poblacionales, científicos sociales y demás especialistas que sintonicen una emisora especializada que aborde este tipo de temáticas.

## **6. Tema de investigación**

La gran central de acopio de alimentos de la capital de la república que funciona desde hace 38 años. Se inauguró durante el gobierno del presidente Misael Pastrana Borrero y la alcaldía de Carlos Albán Holguín, el 20 de julio de 1972.

Surgió para dar solución a la excesiva demanda de la ciudad cuando el comercio de alimentos se localizaba en la tradicional plaza España del centro de Bogotá. Las instalaciones fueron dispuestas en los terrenos aledaños al antiguo aeropuerto de Techo, al occidente de la ciudad. Cuando se construyó, era la plaza más grande de Latinoamérica.

Según Luis Hernán Ríos, jefe de prensa de Corabastos, allí se mueven diariamente 5 millones de dólares en una economía donde el dinero plástico, los cheques y las transacciones bancarias son poco utilizadas: el dinero en efectivo está a la orden del día.

En esta “pequeña” ciudad de 42 hectáreas es común ver una gran congestión durante todo el año. Cerca de 6.500 comerciantes madrugan a diario para recibir alrededor de 12.000 toneladas de alimentos de tipo perecedero, granos y procesados provenientes de diferentes regiones del país y algunos países de América como Estados Unidos, Chile, Ecuador y Argentina.

En *Corabastos: la ciudad del mercado*, un reportaje radial, nos acercaremos a ese bullicioso universo que parece no conocer el silencio y la quietud. Alrededor de 200.000 personas de diferentes partes del país y de todas las clases sociales recorren sus calles durante las 24 horas del día, los siete días de la semana. Esta es una ciudad donde los días festivos no cuentan, sus trabajadores y visitantes no se detienen: siempre hay un pedido que

entregar o un gran negocio que cerrar. La central mayorista solo deja de funcionar el primero de enero, el jueves y viernes santo y el 25 de diciembre.

Luego de dos visitas realizadas a la plaza, los días 20 y 27 de marzo del presente año, para la estructuración de este proyecto, tenemos que resaltar que los trabajadores de Corabastos no suelen despertarse para acudir a una jornada laboral corriente. No saben de los estrictos horarios de oficina. A pesar de que muchos de ellos tienen una gran solvencia económica, su menor preocupación es vestir a la moda. Acá la ropa de marca no interesa.

Los negocios en este lugar se pagan en efectivo. Es común ver que, para pagar un simple desayuno, las personas que allí trabajan tengan que sacar un billete “sencillo” de un abultado fajo de dinero. Sus bolsillos casi siempre están llenos. Si en el resto de Bogotá un local que no cuenta con un datáfono pierde muchas ventas, en Corabastos esta tecnología no es útil. Las tarjetas de crédito y los cheques están mandados a recoger.

Sin embargo, no todos cuentan con esta solvencia, cientos de menores, mujeres y hombres que no tienen oportunidades académicas o laborales en Bogotá, van a la gran plaza a sobrevivir con oficios típicos del rebusque, se convierten en improvisados loteros, vigilantes de carros, vendedores ambulantes, barrenderos y cotereros, este último el oficio más competido.

En *Corabastos: la ciudad del mercado*, se le entregará al oyente toda la información necesaria para que conozca cómo funciona este mundo que sigue siendo desconocido para muchos. Sirviéndonos de un lenguaje ágil y sencillo podremos construir un producto radial de interés general. No olvidemos que para desarrollar este tema nos serviremos de las historias de vida anteriormente descritas.

## **7. Justificación**

Pese a que esta “ciudad” incrustada en la ciudad marcha a gran velocidad, casi no existen trabajos periodísticos que nos enseñen cómo funciona esta mega plaza. Se han escrito crónicas en revistas como Soho y blogs independientes.

Habitualmente los medios acuden a Corabastos para indagar sobre el comportamiento de los precios de la canasta familiar, que fluctúan por los cambios del clima o a causa de los bloqueos en las principales carreteras del país. Pero muchos desconocen que en este sitio podemos encontrar, además de las tradicionales bodegas de

mercado, lugares como casinos, bares, amanecederos, un centro médico, una estación de Policía, bancos, veterinarias, restaurantes y hasta un altar con una virgen.

Un sinnúmero de historias han sucedido allí en todo este tiempo y qué mejor forma que contar por medio de este trabajo de grado tres perfiles de personajes comunes y corrientes, gente de la calle, gente del trasegar. No recurriremos a las “fuentes duras” del periodismo tradicional, queremos visibilizar aquellas personas que construyen, con sus trabajos, el “alma” de este lugar.

Tomando como modelo el Nuevo Periodismo, estilo que se caracterizaba por describir historias de vida de gente común en los 60’s (Estados Unidos), le daremos vida al reportaje radial. Nos acercaremos al contexto socioeconómico de tres personajes arriba mencionados. De esta forma le daremos al oyente herramientas que lo acerquen a la realidad humana, sin la cual Corabastos se mostraría como un sin fin de bodegas.

Cualquier reportaje que se realiza acerca de un lugar donde confluye un número significativo de personas requiere de un componente humanístico, tal como se incentivó en el programa de Periodismo y Opinión Pública de la Universidad del Rosario. Al realizar un reportaje de Corabastos no podemos limitarnos a presentar cifras actualizadas y entrevistas con sus directivos. Lo que buscamos es darle un foco humano a la historia.

Yolanda Martínez, 35 años, madre de tres hijos, oriunda de Icononzo, Tolima, trabaja en Corabastos como cotería desde hace 17 años. La “mona”, es el mote con el que identifican a esta dama de la carga, quien es capaz de poner sobre sus hombros dos bultos de papa (100 kilos) para trasladarlos de un lugar a otro y ganarse lo del diario con este oficio. La clave de su éxito consiste en apurar su paso para llevar los encargos y recibir más propinas. Alrededor de \$35.000 son el fruto de esa labor que suma 12 horas de trabajo.

Cada vez que la “mona” transita por los corredores de Corabastos recibe un saludo de sus compañeros, también chiflidos o improvisados piropos, elementos sonoros que adornarán este trabajo periodístico.

En Corabastos son pocas las mujeres que se arriesgan a cumplir este duro oficio en un ambiente tan machista. De los 3.000 coteríos hombres que hay, no más de 30 mujeres se le miden a este trabajo. Esta singularidad le da un valor agregado a nuestra historia.

Felix Cárdenas Triana, estudió en el Sena y trabajó 11 años como mesero en el restaurante El Virrey del hotel Tequendama, hasta que se aburrió. Con la liquidación montó

un puesto de venta ambulante de gallina criolla, entre los 1.400 vendedores informales del lugar. Su jornada empieza a la media noche y finaliza a las 2 p.m., en promedio. Trabajan con él 3 personas que le ayudan en los quehaceres del negocio.

Vendiendo alrededor de 30 gallinas todos los días, a \$3.500 o \$6.000 la porción, al “gallinero”, como lo conocen en la gran plaza, le ha alcanzado para construir su casa en el barrio Bosa - La Paz, comprar un par de lotes en el campo, viajar y criar a su único hijo, y le ha quedado hasta para satisfacer más de un gusto.

Hidelfonso Zambrano, el *Zar de la Naranja*, es un comerciante mayorista de cítricos. Llegó a Bogotá hace más de veinte años. En sus inicios trabajó como coter, pero con empeño y sacrificio creó una empresa que hoy cuenta con quince empleados.

## **8. Pregunta de investigación (foco periodístico)**

El hilo conductor de nuestro reportaje radial será mostrar qué representa Corabastos en la vida de estos personajes del común. ¿Cómo ha afectado el contexto de la plaza en su forma de ver la vida? ¿Cómo se han acoplado a un horario y a un ritmo que pocas se atreverían a mantener por años? Esto lo conseguiremos a partir de un acompañamiento en sus jornadas, de la recolección de sonidos ambiente, de testimonios, de la obtención de datos significativos, de entrevistas a amigos, compañeros y familiares para dar a conocer los diferentes aspectos que componen el trabajo en Corabastos.

## **9. Fuentes principales**

De acuerdo con el foco periodístico y el formato planteado, el grueso de la investigación va a alimentarse de fuentes testimoniales. Las tres principales serán Yolanda Martínez, cotera, Felix Cárdenas, vendedor ambulante de gallina y Hidelfonso Zambrano, comerciante mayorista. Se recopilará información de los allegados y compañeros de trabajo de los protagonistas.

Se entrevistarán a Pedro Triviño, jefe de precios de Corabastos, Luis Ríos, jefe de prensa de Corabastos.



## **10. Fuentes documentales**

Referente radial:

Castellanos, Indalecio. *Colombia imaginada*. Bogotá. RCN Radio. Premio Nacional de Periodismo. 2004.

Marín Martínez, Andrés. *Lo que hacen ellas... Las mujeres colombianas*. Bogotá. Premio Nacional de Periodismo. 2003.

Rojas Fernández, Nelson. *Samaritanos de la calle*. Bogotá. Premio Nacional de Periodismo. 2004.

## **11. Fuentes Bibliográficas**

Cepeda, Luis Eduardo. *Historia del comercio mayorista de alimentos en Bogotá*. Bogotá. Ed. Panamericana. 2002.

Escovar, Alberto. *Atlas histórico de Bogotá*. Bogotá. Ed. Planeta. 2007.

Herrera Damas, Susana. *Cómo elaborar reportajes en radio*. Buenos Aires. Ed. La Crujía. 1999.

## **12. Metodología**

El primer paso para la creación del reportaje radial consistirá en realizar un trabajo de campo en el que podamos entender la dinámica con la que se mueve la central de acopio. Nos acercaremos al contexto en el que se desenvuelve la vida de cada uno de nuestros personajes. Si bien están en el mismo lugar, cada uno cumple funciones diferentes.

Sirviéndonos de la metodología de análisis cualitativo denominada “Entrevistas a profundidad”, ahondaremos en los detalles más significativos de los protagonistas. Se procurará hacer estas entrevistas en lugares fuera de la plaza. Pueden ser cafeterías, parques o en sus viviendas.

En cuanto al sonido ambiente se refiere, estos serán grabados en las diferentes jornadas de trabajo. Buscaremos ambientar nuestro trabajo con el sonido que genera el motor de los camiones, el bullicio de la gente, el perifoneo de los loteros, las discusiones, las bromas, el “regateo” entre vendedores y compradores, la música popular que suele escucharse en las calles, el estridente sonido de las carretas, etc.

La locución del programa estará a cargo de los dos reporteros involucrados en el trabajo periodístico. El guión técnico describirá cómo se emplearán los 25 minutos que preveemos dure nuestro reportaje. Se procurará que tras la edición del producto, este cuente con un ritmo adecuado y una correcta cohesión temática.

### 13. Tutor

Jaime Andrés Monsalve, Comunicador Social egresado de la Pontificia Universidad Javeriana. Actual director musical de la Radio Nacional (RTVC), director de los programas *La onda sonora* y *Otras Partes*, enfatizado en música del mundo.

### 14. Cronograma

Las fechas exactas de las entrevistas y la edición del trabajo serán programadas teniendo en cuenta el horario disponible de las fuentes consultadas. Preveemos que la realización de este producto radial nos lleve 15 semanas de trabajo distribuidas de la siguiente manera:

SEMANA	ACTIVIDAD
I	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Presentación del proyecto ante el tutor propuesto para el acompañamiento del trabajo de grado.</li> <li>• Entrega de la propuesta de trabajo de grado a la Escuela de Ciencias Humanas.</li> </ul>
II	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Respuesta de la facultad sobre la presentación del proyecto de grado.</li> </ul>
III	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Entrevistas a profundidad a Yolanda Martínez y a Felix Cárdenas.</li> <li>• Entrevista a los compañeros y familiares de Yolanda Martínez</li> <li>• Transcripción y edición de entrevistas (selección de <i>fulles</i>)</li> </ul>
IV	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Consulta de referentes radiofónicos en archivos digitales de Caracol y RCN Radio.</li> <li>• Entrevista a profundidad a Hidelfonso Zambrano. comerciante mayorista y al Gerente de Corabastos. Entrevista a sus empleados y compañeros de trabajo (Selección de <i>fulles</i>).</li> </ul>
V	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Consulta y selección de material sonoro para musicalización o ambientación del reportaje.</li> </ul>
VI	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Encuentro con el tutor para revisión de avances.</li> </ul>
VII	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Transcripción y edición de la entrevista. (Selección de <i>fulles</i>)</li> </ul>

VIII	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Grabación del sonido ambiente de la plaza.</li> <li>• Escritura del primer borrador del guión técnico.</li> <li>• Entrega del primer guión técnico al tutor.</li> </ul>
IX	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Recepción de la autorización por parte de Sayco y Acinpro para el uso de las pistas seleccionadas.</li> <li>• Encuentro con el tutor para acoger las observaciones dadas al guión técnico.</li> </ul>
X	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Entrega final del guión técnico y aprobación para edición final del programa por parte del tutor.</li> <li>• Avance en la edición del reportaje radial.</li> </ul>
XI	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Grabación de locuciones.</li> <li>• Edición del reportaje radial.</li> </ul>
XII	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Entrega al tutor del guión técnico, libro de producción y copia digital del reportaje radial.</li> </ul>
XIII	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Correcciones al producto final. Aprobación del tutor para entrega del trabajo de grado a la facultad</li> <li>• Entrega de una lista con posibles miembros del jurado calificador ante la facultad.</li> </ul>
XIV	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Selección del jurado calificador</li> <li>• Entrega del producto final con guión técnico a la Facultad para solicitar fecha de sustentación.</li> </ul>
XV	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Sustentación</li> </ul>

## **15. Equipo de trabajo**

El trabajo de radio se realizará en equipo debido a la carga de producción y posproducción del mismo. De igual forma cada uno de los integrantes del grupo ha desarrollado trabajos similares en diferentes medios: mientras Leonardo Avendaño adelantaba sus prácticas profesionales en televisión en el *Canal Caracol*, Diego Hernán Pérez se desempeñaba como redactor practicante en el periódico *El Tiempo*.

El equipo conformado obtuvo reconocimiento por su buen trabajo y desempeño en las Muestras Audiovisuales de la Universidad del Rosario: Primer puesto Muestra Audiovisual 2007, con el perfil *A lomo de burro* y Primer puesto Muestra Audiovisual 2008, con el documental *Con permiso*.

Conducción: Leonardo Avendaño

Preproducción: Leonardo Avendaño

Investigación: Leonardo Avendaño y Diego Hernán Pérez

Musicalización: Diego Hernán Pérez

Guión: Diego Hernán Pérez y Leonardo Avendaño

Edición: Carlos Fernández

*Corabastos: la ciudad del mercado*

**Guión de Producción**

**Duración total: 25 minutos 4 segundos**

INICIO:

VA FRAGMENTO CANCIÓN *BOYAQUITO SIGO SIENDO* (LOS CARRANGUEROS Y ORQUESTA SINFÓNICA NACIONAL DE COLOMBIA)

PRESENTACIÓN:

**EN KENNEDY, AL SUROCCIDENTE DE BOGOTÁ, FUNCIONA OTRA CIUDAD. NO HAY METRO NI TRANSMILENIO. LA GENTE PREFIERE TRASPORTARSE EN “ZORRA”, CAMIÓN., CAMIONETA O TRACTOMULA. CORABASTOS ES LA CENTRAL MAYORISTA MÁS GRANDE DEL PAÍS. AQUÍ HAY COMIDA Y TRABAJO PARA TODOS...**

VA SONANDO FONDO *BOYAQUITO SIGO SIENDO* (LOS CARRANGUEROS Y ORQUESTA SINFÓNICA NACIONAL DE COLOMBIA)

**LA UNIVERSIDAD DEL ROSARIO PRESENTA: “CORABASTOS: LA CIUDAD DEL MERCADO”, UN REPORTAJE REALIZADO POR LOS ESTUDIANTES DE PERIODISMO Y OPINIÓN PÚBLICA DIEGO HERNÁN PÉREZ SERRANO Y LEONARDO AVENDAÑO.**

**UNA INVESTIGACIÓN ACERCA DE LA VIDA DE TRES PERSONAJES DISÍMILES DE ESTA CIUDAD.**

**Full 1**

HIDELFONSO ZAMBRANO: 02.39: Yo vine a Bogotá a buscar como se dice nuevos horizontes. La mejor opción era la plaza de mercado y averigüé dónde era la plaza de mercado. Vine una noche, madrugué hartó y lo primero que vine a hacer fue descargar.  
03.16

## **Full 2**

YOLANDA MARTÍNEZ: 01.11 Me trajeron. Un amigo y ese amigo me dijo que aquí uno podía trabajar y ganarse la vida. Y aquí estoy. 01.25

## **Full 3**

Félix Cárdenas 00.20 Yo llegué por medio de un amigo, que me dijo que si quería trabajar comprara un puesto y trabajara acá. Yo le dije pues que listo, no le veía ningún problema, lo que yo necesitaba era trabajar. 00.32

CORRE SONIDO AMBIENTE

**TODO TIPO DE GENTE HACE SUS COMPRAS EN CORABASTOS**

## **Full 4**

**Susana Tunarrosa (compradora) 00.18:** De todo. Desde legumbres y abarrotes y cereales. Tomates y frijol, todo eso. 00.30

## **Full 5**

**Gerardo Soler (Comprador) 00.38** Compro más que todo para el restaurante, todo lo que es mercado de lichi para restaurante. 00.45

## **Full 6**

**Abdiel Araque (Comprador):** 00.10 Con la familia. Venimos con mi mamá, con mi papá, con mi hermana o mis primos. (00.14)

## **Full 7**

00.43. Básicamente las legumbres, la fruta que es mucho más económica acá. Es o es lo que se compra acá. 00.51

(CORTINILLA INTERCAMBIO “CORABASTOS LA CIUDAD DEL MERCADO”)  
FRAGMENTO CANCIÓN *LA HUERTA*, GRUPO CAMPO Y SABOR

**SON LAS 3 DE LA MAÑANA, DON HIDEFONSO ZAMBRANO RECIBE EL PRIMER TINTO DEL DÍA... ÉL ES UN HOMBRE ELEGANTE, SIEMPRE USA CHALECOS DE PAÑO Y PEINA SU PELO CON GOMINA. SU CORTA ESTATURA CONTRASTA CON LA GRAN EMPRESA QUE DIRIGE... HACE 24 AÑOS QUE INICIÓ EN CORABASTOS COMO COTERO Y HOY ES RECONOCIDO COMO EL ZAR DE LA NARANJA.**

**Full 8**

HIDEFONSO ZAMBRANO: 03.40 Bueno, después de ser un cargador. Durante el trayecto de ser cargador de bultos, de cajas, lo que le resultara a uno. En ese tiempo uno se gastaba por cargar de un sitio a otro, se ganaba 10 centavos, los cuales para mí en ese tiempo era muy representativo puesto que teníamos una dificultad económica y era bastante complicado conseguir la plata. Era una persona como se dice muy activa 04.44

**ENTRE LOS COTEROS QUE HOY CARGAN LOS BULTOS Y GUACALES SE DESTACA YOLANDA MARTÍNEZ, MÁS CONOCIDA COMO ‘LA MONA’. UNA DE LAS POCAS MUJERES QUE SE DEDICA A ESTE OFICIO. (LEONARDO) ELLA EMPEZÓ EN ESTE TRABAJO CUANDO TENÍA 13 AÑOS**

**Full 9**

YOLANDA MARTÍNEZ: 02.30 Me puedo echar dos bultos de papa, juego con ellos o a veces hasta tres. 02.40.

**PERO AQUÍ NO TODO EL MUNDO LLEGA A CARGAR BULTOS. HACE 12 AÑOS, FÉLIX CÁRDENAS VINO CON EL PLANTE NECESARIO PARA MONTAR SU NEGOCIO: UN PUESTO DEDICADO A LA VENTA DE GALLINA CRIOLLA. LUEGO DE TENER UN EMPLEO ESTABLE EN LA REFINADA COCINA DEL HOTEL TEQUENDAMA DECIDIÓ PROBAR SUERTE EN CORABASTOS... A DIFERENCIA DE DON HIDEFONSO Y LA MONA ÉL SÍ HABÍA ESTUDIADO...**

**Full 10**

Félix Cárdenas 02.09 Estudié en el SENA Bares y Restaurantes. Trabajé en el hotel Tequendama como mesero, también trabajé en los bares y ya después vine aquí a

Corabastos pues a trabajar por mi cuenta y pues cada día trata uno de hacer lo mejor posible. 02.34

**RECONOCEN QUE EL HORARIO DE TRABAJO ES MUY PESADO. A DIFERENCIA DE LA RUTINA DEL RESTO DE BOGOTÁ. AQUÍ NO PARECE HABER TIEMPO PARA DESCANSAR... ASÍ LO MANIFIESTA DON HIDELFOSO ZAMBRANO:**

#### **Full 11**

HIDELFONSO ZAMBRANO: 09.19 Mi rutina es la siguiente. Ya hace 24 años que estoy aquí en Corabastos. Aquí en Corabastos han existido horarios diferentes pero ahoritica, hace unos cuatro años tenemos un horario que si de aquí se abre a las 2 de la mañana y se cierra prácticamente a las 2, 3 de la tarde. En cuanto a mi horario pues tenemos que trabajar mucho, levantarnos a las 2 de la mañana, estar aquí a las 3 y media de la mañana, descansar solamente cuatro días en el año y acostarse muy temprano y ser muy juicioso para poder ser una persona como se dice una persona y a la pregunta que usted me hace, tener una empresa tal y como la tengo en el momento. 10.10

**Y ASÍ ES LA RUTINA DE LA MONA Y DON FELIX**

#### **Full 12**

YOLANDA MARTÍNEZ: 13.25 A mí me gusta madrugar, me gusta este trabajo y con esto me definiendo. No le gusta a todo el mundo, pero a mí me gusta. Por eso yo no fallo aquí. Me gusta atender bien la clientela y la gente con la que tengo la carga es fija. Yo no fallo, el día que vaya a fallar es porque tengo alguna necesidad o algo muy demasiado especial para yo no venir. De resto yo no fallo y cuido mi gente. 14.05

#### **Full 13**

FÉLIX CÁRDENAS: 6.35 Si yo quiero venirme a las once de la noche, pues yo llego acá saco mi carro de trabajo alisto como dice uno en el hotel Tequendama el 'miss and place' ordena todo cuadra todo tiene todo listo y cuando ya está todo listo pues si llego a las once de la noche pues prendo las luces y a trabajar porque yo tengo la propia planta aquí para alumbrarme porque nosotros no tenemos luz ni agua ni gas ni nada de esos servicios por Corabastos por eso el arriendo es tan barato y empiezo a trabajar si empiezo a las once pues empiezo a atender la gente que viene a traer la mercancía de noche como la yuca, la papa, las frutas, las verduras entonces ya empieza desde ese momento el trabajo mío ya se llegan las seis de la mañana llega la empleada pues, la dejo una hora o algo así y me voy a



descansar un rato a tomarme un tinto o hasta un aguardiente y me relajo ese tiempo y me regreso al puesto y sigo trabajando normalmente hasta las doce , hasta las doce una. 07.40

**LO QUE MÁS LE IMPORTA EN LA VIDA A DON HIDELFONSO ES EL BIENESTAR DE SU ESPOSA Y SUS TRES HIJAS, AUNQUE CORABASTOS ES SU PRINCIPAL FUENTE DE INGRESOS, PRACTICAMENTE VIVE ALLÍ. ESTE SACRIFICIO LO HACE POR SUS SERES QUERIDOS:**

**Full 14**

HIDELFONSO ZAMBRANO: 32.02 Amigos de la vida aquí no Los únicos amigos que tengo aquí es mi señora y mis tres hijas. 32.15

**Full 15**

18.20. Hijos: tengo unas tres niñas muy lindas estudiando. Una de ellas ya casi es una persona profesional y son mis tres hijas adorables. Tengo una ya de 22 años. Tengo otra de 18 años y otra tengo de 16 años. Una está en el séptimo semestre de derecho, la otra está estudiando artes plásticas y otra que en este año sale de bachillerato.18.54

**MIENTRAS TANTO, LA MONA QUIEN NO TERMINÓ EL BACHILLERATO QUIERE ASEGURAR UN MEJOR FUTURO PARA SUS HIJOS.**

**Full 16**

YOLANDA MARTÍNEZ: 10.03 Que estudien, que sean alguien en la vida y que no les toque sufrir como le toca a uno. 10.15

**Full 17**

YOLANDA MARTÍNEZ: 10.26. Ellos me dicen la guerrera, ese es el decir de ellos. Porque de lo que yo trabajo acá, se les da estudio y lo que ellos pidan. 10.36.

**Full 18**

YOLANDA MARTÍNEZ: 10.55 De aquí a diez años yo ya debo tener una casa que yo la haya comprado y arrendar para que yo me pueda sentar y solo mandar. 11.09

**EL HIJO DE DON FELIX, UN JOVEN DE 24 AÑOS, SIGUIÓ LOS PASOS DE SU PADRE Y AHORA ESTUDIA COCINA EN EL SENA. (DIEGO H) FÉLIX LO AYUDA CON LAS TAREAS Y PASA TIEMPO CON ÉL.**

## **Full 19**

FÉLIX CÁRDENAS: 18.06 Llega a la casa, yo le hago almuerzo. A veces vemos televisión, pero la actividad que no nos puede faltar es jugar baloncesto y después del baloncesto tomarnos unas cervecitas y ya para la casa porque él sabe que yo tengo que madrugar. Yo madrugo más que él, el cando me viene a ayudar acá y nos vamos a jugar baloncesto, por ejemplo el sábado, el viernes por la noche 18.57

CORRE CORTINILLA FRAGMENTO CANCIÓN *LA ARRACACHA*, GRUPO CAMPO Y SABOR

**DESPUÉS DE AÑOS DE TRABAJO, LA CENTRAL MAYORISTA NO SOLAMENTE ES UNA FUENTE DE INGRESOS PARA QUIENES VAN TODOS LOS DÍAS ALLÍ. ASÍ LO RECONOCE PEDRO TRIVIÑO COORDINADOR DE PRECIOS Y PRENSA DE CORABASTOS.**

## **Full 20**

PEDRO TRIVIÑO: 20.24 Gente trabajadora, gente que trata de hacer de Bogotá una mejor capital, trata de garantizar la seguridad alimentaria de los colombianos y trata de que Corabastos sea siempre la Central más grande de Colombia como lo es, la segunda en cuanto a importancia a nivel Suramérica la primera es Brasil, segundo Colombia y a nivel Latinoamérica somos los terceros: Primero México, luego Brasil y tercero Colombia. Yo creo que el comerciante de Corabastos vive comprometido con prestar un buen servicio, de todas maneras no nos apartamos que en toda parte hay gente buena, gente regular y gente mala, aquí también pasa lo mismo, los buenos somos más y la idea es luchar todos unidos por sacar la Corporacion adelante. 21.18

**DE ESTA MANERA LO CONFIRMAN LOS COMERCIANTES**

## **Full 21**

HIDELFONSO ZAMBRANO: 11.55 Corabastos es la empresa, ha sido mi fuente de empleo, ha sido mi fuente de trabajo y como tal lo estimo mucho, lo queremos mucho y esperamos seguir como se dice, sacando adelante la Corporacion ¿De qué manera sacamos adelante la corporación? Que cuando en Colombia no hay productos, yo los traigo de distintas partes del país. Los traemos de Ecuador, los traemos de Venezuela. 12.26

## **Full 22**

YOLANDA MARTÍNEZ: 21.18. M. Pues tanta gente que viene de lejos, de todo lado, pues llegan aquí y aquí hay que atender de donde vengan 21.37

### **Full 23**

FÉLIX CÁRDENAS: 01.30 La gente que viene a Corabastos. Todos esos, acá no hay que rico o pobre. La gente se acerca y compra, a veces vienen en muy buenos carros como a veces vienen a pie o en cicla o en zorra, eso no hay exigencia de clientes. 01.50

CORTINILLA (CORABASTOS: LA CIUDAD DEL MERCADO)

FRAGMENTO *LA CUCHARITA SE ME PERDIÓ*, GRUPO LOS CARRANGUEROS  
(APOYA FONDO NEGOCIACIÓN VENTA DE GALLINA)

**A CORABASTOS INGRESAN A DIARIO 10 MIL TONELADAS DE PRODUCTOS,  
12 MIL VEHÍCULOS Y 300 MIL PERSONAS... LA ECONOMÍA DE LA PLAZA  
SE ACERCA EN PROMEDIO A LOS 3 MILLONES DE DÓLARES LO CUENTA  
PEDRO TRIVIÑO**

### **Full 24**

Pedro Triviño 03.35. Hay una zona de empaque, una zona de cacharrería, de ferretería, toda la mayoría de instituciones bancarias tienen aquí sucursales. Está la Plazoleta de los Bancos. Hay restaurantes, hay cafeterías, panaderías, droguerías. Yo diría que Corabastos es una ciudad dentro de la ciudad donde únicamente nos falta la notaria porque se fue, pero había notaria. Nos falta hospital, nos falta, qué más nos falta... Hospital y una funeraria también nos falta, pero del resto tenemos de todo. 04.14.

CORTINILLA FRAGMENTO CANCIÓN *LA YUCA*, GRUPO CAMPO Y SABOR

**LOS COMERCIANTES HACEN SUS CUENTAS.**

**DON HIDEFONSO ZAMBRANO**

### **Full 25**

HIDEFONSO ZAMBRANO: 14.25 Actualmente un bulto de naranja estaba 78, 80 mil pesos de 60 kilos. (14.31) (13.48) En este momento por el costo que tiene podemos estar vendiendo en el día 50, 100 bultos 14.00

CORTINILLA FRAGMENTO CANCIÓN *LA YUCA*, GRUPO CAMPO Y SABOR

## **YOLANDA MARTÍNEZ**

### **Full 26**

YOLANDA MARTÍNEZ: 06.48 Depende de la carga que llegue y depende de los clientes que vengan, porque hay días buenos y hay días malos. Si un día malo para uno por ahí \$30.000 y el día bueno, que puede ser así como el día de hoy, pues uno puede ganar por ahí \$80.000, \$100.000, depende. 07.15)

CORTINILLA FRAGMENTO CANCIÓN *LA YUCA*, GRUPO CAMPO Y SABOR

## **DON FELIX CÁRDENAS**

### **Full 27**

FÉLIX CÁRDENAS: 01.24 El plato cuesta \$3.500 o de la gigante vale \$6.000, la pequeña vale \$15.000 o la grande vale \$30.000. (01.30) (01.12) Normalmente un día normal se venden 20 o 25, pero un día ya especial como es el jueves santo se venden 50 y la gente pues compra plato o pues compra media o compra una para llevar.01.21

**PERO LA CIUDAD DEL MERCADO TIENE SUS PROBLEMAS, ASÍ LO MANIFIESTAN SUS HABITUALES CLIENTES**

### **Full 28**

GERARDO SOLER: 01.14 Falta mucha señalización y falta más información en cuanto a las bodegas. La entrada de los carros. El servicio es malo, cobran mucho y además dentro de abastos si uno entra con su carro tiene que pagar parqueo. 01.48

### **Full 29**

HERMANAS TUNARROSA: 01.13 En treinta años que llevamos, pues hasta ahora, gracias a Dios, nada nos ha pasado. Claro que se ven, uno oye que roban. 01.20

### **Full 30**

ODONTÓLOGO CLIENTE: . 00.10 La disposición de los camiones de carga, la disposición de las basuras, las comidas internas que se venden totalmente contaminadas, sucias. Dentro de Corabastos se habla que hay mafia de paramilitares. 01.00

**LA CENTRAL MAYORISTA CUENTA CON DOS ESQUEMAS DE SEGURIDAD.  
CORONEL JORGE BAQUERO, COMANDANTE DE LA ESTACIÓN DE  
KENNEDY Y RESPONSABLE DEL TEMA**

**Full 31**

CORONEL BAQUERO: 01.20 Dentro de la Central Mayorista de Abastos está al mando de un señor Capitán y alrededor de 45 policías que son los que están divididos en tres turnos y son los encargados de prestar la seguridad dentro de Corabastos. Fuera de eso se tiene un CAI a la salida, al lado izquierdo que es conocido con el nombre de CAI Caldas que está al mando de otro capitán y de un número de 70 policías con sus radio patrullas, con sus motos y el sistema de policías de apoyo que es Policía de Fuerza Disponible, Policía de Inteligencia de Policía Judicial que se apoya las 24 horas la seguridad dentro, fuera y alrededores de Corabastos. 02.18

**SIN EMBARGO...**

**Full 32**

YOLANDA MARTÍNEZ: 15'42 M. Las calles. Mire eso cómo tienen desbaratado todo y a uno lo perjudican. Y ahora los celadores no dejan, no les ponen leyes a los que verdaderamente sí están haciendo las cosas incorrectas y los trabajadores somos los que estamos perjudicados. Tanta delincuencia que hay acá dentro de abastos y tanta celaduría que hay, y tanta Policía que hay, tanto que cuidan que los mismos ladrones están al pie de la Policía, entonces, ¿cuál es el futuro de uno? 16.06

**FULL 33**

CORONEL BAQUERO: 03.15 También se está implementando dentro de Corabastos y se ha empezado a aplicar el Código Nacional de Policía que era algo que no se aplicaba dentro de Corabastos y a lo cual también la policía le está haciendo frente en el cierre de establecimiento donde se consume, donde se vende licor. 04.04

**LA OPINIÓN DE DOÑA YOLANDA ES COMPARTIDA TAMBIÉN POR SUS DOS  
COLEGAS: HIDELFONSO ZAMBRANO Y FELIX CÁRDENAS**

**Full 34**

HIDELFONSO ZAMBRANO: 15.35 Los problemas en este momento: la seguridad. Ese es el problema que tenemos nosotros. De igual manera también estamos trabajando en eso, que tengamos más seguridad con personal de la autoridad de civil, personal uniformado, haciendo operativos. 16.03

### **Full 35**

FÉLIX CÁRDENAS: 08.27-Bueno la inseguridad yo creo que también ahí, pienso que también un poco de desorganización para los carros, se forman muchos trancones entonces deberían de haber parqueaderos especiales para la gante que viene a parquear una o dos horas mientras vienen a hacer el mercado y la inseguridad de resto no, yo no le veo muchos problemas, pues prácticamente no se los veo porque no estoy sino en mi puesto y de acá no me muevo o sea, son las doce, o las seis, o las ocho o las horas que pase acá poco me muevo del puesto. 09.00

**LA ADMINISTRACIÓN PLANTEA ALGUNAS SOLUCIONES CON EL FIN DE QUE CORABASTOS ENTREGUE UNA LINDA CARA A SUS VISITANTES. LA CONCESIONARIA VIAL, COVIAL, ES LA EMPRESA CONTRATISTA ENCARGADA DE LA ADECUACIÓN DE LA MALLA VIAL. (LEONARDO) LO CUENTA PEDRO TRIVIÑO**

### **Full 36**

PEDRO TRIVIÑO: 13.00 Las calles las está manejando directamente Covial con lo que recoge en las puertas. La idea es arreglar toda la malla vial de Corabastos pero el contrato dice que tienen 20 años para hacerlo. Hasta el momento tienen cinco años de estar en la Corporación, le quedan 15 para tratar de arreglar la malla vial de Corabastos. La inversión es como de todas maneras, ellos cobran lo que se cobra a diario, son 80, 90 millones diarios en las puertas, es lo que están invirtiendo.13.50

CORTINILLA CANCIÓN COMPLETA DE FONDO Y HASTA EL FINAL *BOYAQUITO SIGO SIENDO* (LOS CARRANGUEROS Y ORQUESTA SINFÓNICA NACIONAL DE COLOMBIA)

**LAS JORNADAS CONTINUARÁN Y MUCHAS HISTORIAS SE ENTRETEJERÁN AL COMPÁS DE LA COMPRA Y VENTA EN ESTA CIUDAD DEL MERCADO**

### **Full 37**

YOLANDA MARTÍNEZ: 26.18 Cada uno se busca su destino y cada uno hace lo que mejor le guste, se empeña en lo que mejor le guste. Si quiere estudiar y quiere gastar plata en estudio pues hágale para adelante, si quiere ser profesora, pues hágale, si quiere ser policía pues lo hace, pero pues a mí no me llama la atención de todo eso porque qué

sacamos con tanto estudio si es que es uno mismo la cabeza el que le ayuda a uno, la mente es la que baila aquí, o aquí o donde sea. 26.49

### **Full 38**

FELIX CÁRDENAS: 23.00 Si yo creo que si eso es como un sueño por realizar y yo si le dije a mi hijo que tocaba trabajar un poquito y esperar a ver si de pronto nos ´pegamos la rodadita al mar a san andres mas exactamente, que va uno y conoce 23.40.

### **Full 39**

HIDELFONSO ZAMBRANO: 27.33 Mis metas a largo plazo, es decir, trabajaré otro tiempo más aquí en Corabastos y luego tengo pensado retirarme de Corabastos con el fin de de pronto descansar y poderle dedicar a mi familia lo que yo no he hecho en 24 años 27.54

## **CRÉDITOS**

### **FINAL**

## TRANSCRIPCIÓN DE ENTREVISTAS

**Hidelfonso Zambrano**

**Comerciante de cítricos**

01.11 ESTAMOS CON HIDEFONSO ZAMBRANO, COMERCIANTE DE CÍTRICOS, AQUÍ EN CORABASTOS. DON HIDEFONSO BUENAS TARDES. VENIMOS ACÁ PARA QUE NOS CUENTE UN POCO SOBRE SU VIDA ¿CÓMO LLEGÓ A SER UN GRAN COMERCIANTE DE CÍTRICOS EN CORABASTOS? DON HIDEFONSO, ¿DÓNDE NACIÓ Y QUÉ RECUERDOS TIENE DE SU INFANCIA? 1.35

01.35 Primero que nada, yo vengo de un departamento como se dice muy pobre. En ese tiempo existía mucho la pobreza y pues yo salí prácticamente a la edad de los once años con un destino bastante complicado. Con un destino para Cali, salí con sombrero, ruana, alpargatas y salí a Cali, a un pueblo que se llama El Carmelo, Candelaria. Ahí estuve más o menos unos siete años. De allí me fui a pagar servicio militar y luego después de pagar el servicio militar me vine para Bogotá.02.32

02.32. ¿EN QUÉ AÑO NACIÓ?

Nací en el año de 1957 02.38

02.38 CÓMO FUE SU LLEGADA A BOGOTÁ ¿A QUÉ SE DEDICÓ?

Yo vine a Bogotá a buscar como se dice nuevos horizontes los cuales la vi muy dificultoso en conseguir trabajo. Entonces miré que la mejor opción era la plaza de mercado y averigüé dónde era la plaza de mercado y precisamente vine una noche, madrugué harto y lo primero que vine a hacer fue descargar. 03.16

03.16 ¿CUÁNTOS AÑOS TENÍA CUANDO LLEGÓ AQUÍ POR PRIMERA VEZ? 03.19

03.19 Más o menos andaba por ahí en los 27 o 28 años 03.24

03.24 ¿QUIÉN LO AYUDÓ? 03.26

03.26 No, eso fue condición propia 03.30

03.30 ¿CÓMO EMPEZÓ SU LABOR COMO COMERCIANTE, CÓMO PASÓ DE CARGAR BULTOS A SER COMERCIANTE? 03.40

03.40 Bueno, después de ser un cargador. Durante el trayecto de ser cargador de bultos, de cajas, lo que le resultara a uno. En ese tiempo uno se gastaba por cargar de un sitio a otro,



se ganaba 10 centavos, los cuales para mi en ese tiempo era muy representativo puesto que teníamos una dificultad económica y era bastante complicado conseguir la plata. Cuando, pues, era una persona como se dice muy activa y cuando no me salía carga entonces recogía hoja de plátano. O sea, hacía dos, tres bultos y los vendía a 80 centavos. Eso me equivalía más o menos a 240 pesos en ese tiempo. Pero era para nosotros, para mí, mucha plata en ese tiempo. Ese fue mi trayecto como cargador de bultos hasta ese momento. 04.44

04.44 ¿USTED CON QUIÉN VIVÍA EN ESE ENTONCES, TENÍA HIJOS A ESA EDAD, A LOS 27 AÑOS? 04.50

04.50 Sí, tenía una niña como de unos 17 años, la cual quedó en embarazo y pues no tenía como se dice para darle una alimentación digna. Todo lo que le daba a ella era gaseosa en vez de tetero o leche. Entonces ya tenía una niña de unos dos, tres mesecitos y eso también me obligó a rebuscarme aquí en la plaza puesto que era la opción más indicada y aquí se encontraba así sea la comida botada pero uno la recogía, le quitaba lo que no servía y el resto para alimentos de nosotros mismos. 05.34

05.74 ¿CÓMO EMPEZÓ CON EL NEGOCIO DE LOS CÍTRICOS? 05.36

Los cítricos. Después de ser cargador yo fui empleado de una persona, la cual estuve mirando posibilidades de que pudiéramos arrendar un puesto con una persona, con otro muchacho que era compañero mío y eso hizo que nos dedicáramos al comercio y comenzamos el uno comprando y el otro vendiendo, que ese era mi arte. 06.00

06.00 Y ESE AMIGO SUYO LO CONOCIÓ AQUÍ EN LA PLAZA, ¿CUÁL ES SU NOMBRE, TODAVÍA SE HABLA CON ÉL?

Sí, es compadre mío, llevamos una sociedad de trece años, después de trece años decidimos formalmente disolver la sociedad. Él también es un gran comerciante y de igual manera yo estoy en el momento que estoy. 06.29

06.29 ¿DE DÓNDE TRAEN LOS CÍTRICOS? ¿CUÁL HA SIDO LA EVOLUCIÓN DE LA EMPRESA?

06.32 Esto fue hace unos 24 años como usted puede ver es mucho tiempo el que nosotros tenemos aquí en Corabastos. Corabastos no era lo que es ahora. En ese tiempo, aquí le pagaban a uno para que cuidara los puestos, le pagaban a uno. No es como ahora, el costo que vale un puesto de estos ¿Cómo llegar aquí, cómo nos dedicamos a los cítricos? Mirando, donde yo trabajaba anteriormente también vendían cítricos y miré que podía ser bueno y eso fue lo que nosotros seguimos haciendo y tratando de sacar adelante. Las cosas se nos fueron dando, era como mucho más fácil 24 años, era mucho más fácil, mientras que ahora no, es más complicado.

07.33 ¿RESPECTO A QUÉ SE REFIERE? 07.36

07.36 Bueno, en todo sentido. Me refiero a cuando a cosas más fáciles. Había menos competencia, había más comida, había más alimentación, o sea, los tiempos.... Todavía existían con las estaciones de la Luna, las estaciones como son del tiempo. Se podía decir que este tiempo es de cosecha o no. Este tiempo es de escasez. Nosotros sabíamos cuáles eran los ciclos de abundancia y cuál era los ciclos de escasez 08.17

08.17 ¿CUÁLES ERAN ESOS CICLOS, LOS RECUERDA? 08.20

08.20 Bueno, los ciclos de abundancia respecto al producto que nosotros empezamos a manejar era de abundancia entre mayo, junio, julio y agosto. Eran cuatro meses completamente de abundancia. Por decir un bulto de limón podía valer 50 centavos. 08.45

08.45 ¿Y AHORA CÓMO SE MANEJA?

Ahora precisamente por los cambios climáticos las cosas han cambiado. Por decir en este momento ¿Qué padecemos? El mucho invierno, demasiadamente el invierno, en los campos tumba la flor y eso hace que para volver a florecer y haya cosecha de nuevo, eso nos lleva de nueve meses a un año. Entonces ahí estamos padeciendo escasez de muchísimos artículos. 09.19

09.19 DON HIDEFONSO, CUÉNTENOS POR FAVOR ¿CUÁL ES SU DÍA A DÍA, CÓMO ES SU RUTINA?

Mi rutina es la siguiente. Ya hace 24 años que estoy aquí en Corabastos. Aquí en Corabastos han existido horarios diferentes pero ahoritica, hace unos cuatro años tenemos un horario que si aquí se abre a las 2 de la mañana y se cierra prácticamente a las 2, 3 de la tarde. En cuanto a mi horario pues tenemos que trabajar mucho. Levantarnos a las 2 de la mañana, estar aquí a las 3 y media de la mañana, descansar solamente cuatro días en el año y acostarse muy temprano y ser muy juicioso para poder ser una persona como se dice una persona y a la pregunta que usted me hace, tener una empresa tal y como la tengo en el momento. 10.10

10.10 ¿A QUÉ HORA SALE DE LA PLAZA, A QUÉ HORA TERMINA SU JORNADA LABORAL? 10.14

10.14 De tres y media de la mañana hasta las 3 y media, cuatro de la tarde aquí en la plaza. Luego continúo en otra parte que es lo mismo que hay que hacer. Estamos cerca de aquí, en una bodega donde allá nos llega la fruta, allá la lavamos, le hacemos la selección necesaria y de ahí se le trae para acá. 10.41

10.41 ANTES COMO ERA EL HORARIO, ME DICE QUE HA CAMBIADO, ¿POR QUÉ? 10.45

10.45. Había un horario que se abría a las 6 de la mañana hasta la una o dos de la tarde. Ese era el horario que le permitía a mucha gente no madrugar tanto, no trasnocharse, esa es la diferencia. 11.01

11.01 ¿PREFIERE EL ANTERIOR O PREFIERE EL ACTUAL? 11.02

11.02 Prefiero el actual porque de pronto uno se acostumbra a ser más juicioso y no estar en otras cosas, eso no le va a permitir hacer su trabajo tal como el horario que tenemos ahora. 11.21

11.21. ¿CUÁNTOS EMPLEADOS TIENE ACTUALMENTE? 11.24

11.24 En el momento tengo de 8 a 10 y más o menos unos tres cuatro esporádicos? 11.31

11.31 ¿CÓMO EMPEZÓ A CONTRATAR GENTE, CUAL FUE SU PRIMER EMPLEADO? 11.35

11.35 Mi primer empleado todavía lo tengo, se llama Adolfo Pinto y lleva conmigo unos 18 años 11.52

11.52 DON HIDELFONSO ¿QUÉ SIGNIFICA PARA USTED CORABASTOS? 11.55

11.55 Corabastos es la empresa, ha sido mi fuente de empleo, ha sido mi fuente de trabajo y como tal lo estimo mucho. Lo queremos mucho y esperamos seguir como se dice, sacando adelante la Corporación ¿De qué manera sacamos adelante la corporación? Que cuando en Colombia no hay productos, yo los traigo de distintas partes del país. Los traemos de Ecuador, los traemos de Venezuela. Eso hace que nosotros como comerciantes tengamos los artículos necesarios para poder que la corporación salga adelante y así poderla sacar mejor a ella. 12.39

12.39 ¿CUÁLES SON LOS CÍTRICOS QUE USTED COMERCIALIZA Y DE DÓNDE LOS TRAE? 12.45

12.45 Bueno, aquí se comercializa más que nada la Naranja Valencia, es una naranja muy fina. La región de donde más se trae esta naranja es Manizales. Es una naranja que no tiene pepas, remplaza a la naranja tangelo pero de igual manera en los cítricos manejamos más que nada Naranja Valencia, Mandarina Arrayana, Limón Taití y todas esas variedades en cuanto a los cítricos 13.12

13.12 ¿CUÁNTO COMPRA? ¿CUÁNTO COMERCIALIZA A DIARIO DE CADA UNO DE ESTOS PRODUCTOS? 13.17

13.17 Eso depende. Todo depende del tiempo. Si tenemos una abundancia podemos manejar diariamente unos cinco, unos diez mil kilos. Y si estamos en escasez podemos manejar de pronto 500 kilos. Eso no hay seguridad en lo que uno pueda manejar diariamente. 13.39

13.39 EN ESTE MOMENTO LA NARANJA ESTÁ MUY CARA ¿VERDAD? ¿CUÁNTOS BULTOS PUEDE VENDER EN ESTA TEMPORADA? ¿CUÁNTO CUESTA AHORA, UN BULTO, UNA CARGA, UN CAMIÓN? 13.48

13.48 Bueno, en este momento por el costo que tiene podemos estar vendiendo en el día 50, 100 bultos ¿Qué pasa ahí? Podemos vender 200 pero no se pueden vender 200 bultos porque por el costo. El cliente tiene que mirar su bolsillo y distribuir. Si cuando hay abundancia, el que lleva una canastilla, 20 kilos va a llevar un bulto. Mientras que ahora no, va a llevar medio bulto y así sucesivamente por el costo. 14.21

14.21 ¿CUÁNTO CUESTA ACTUALMENTE? 14.25

14.25 Bueno, actualmente un bulto de naranja estaba 78, 80 mil pesos de 60 kilos. 14.31

14.31 ¿CUÁL PUEDE SER EL PRECIO ESTABLE DE LA NARANJA? 14.36

14.36 El precio normal de la naranja puede estar entre 40 y 45 mil pesos 14.47

14.47 CUÁNTO ESTÁ EN UN PRECIO ESTABLE O NORMAL. CUÁNTOS BULTOS LLEGA A VENDER EN EL DÍA? 14.52

14.52. Ya se pueden vender unos 50, 100 y hasta 150 bultos diarios. 14.57

14.57 ¿CUÁNTAS BODEGAS TIENE USTED, DON HIDELFONSO? 15.01

15.01 Bodegas. Bueno, aquí en Corabastos no se llama bodegas, aquí se llaman puestos. Unos puestos de unos cuatro metros por ocho metros. Aquí estamos como se dice en unos tres puestos. Este es el punto de venta. Donde están esos tres puestos para poder surtir y este es el punto de venta. 15.27

15.27 USTED COMO COMERCIANTE DE CORABASTOS ¿CUÁLES SON LOS PRINCIPALES PROBLEMAS DE LA CENTRAL MAYORISTA? 15.35

15.35 Bueno, los problemas en este momento: la seguridad. Ese es el problema que tenemos nosotros. De igual manera también estamos trabajando en eso, que tengamos más seguridad con personal de la autoridad de civil, personal uniformado. 16.03

16.14 ¿ALGUNA VEZ HA SIDO VÍCTIMA DE ALGÚN ROBO ACÁ? CUÉNTENOS SOBRE LA SEGURIDAD DE LA PLAZA. 16.20

16.20 Bueno, gracias a Dios, en los 24 años que llevo aquí, no. La seguridad está muy pendiente de dichos puestos. Eso no quiere decir que le den prioridad a puestos preferidos, no, sino que uno mismo hace que la vigilancia se porte de una manera diferente y estén más activos. También el comerciante hace la vigilancia. 16.53

16.53 DON HIDEFONSO, ¿USTED CON QUIÉN VIVE ACTUALEMTE? 16.56

16.56. Yo tengo mi señora. Una hermosa señora que es mucho más joven que mi persona. Ahora y lógico, cuando yo la conocí a ella. Ella era una niña de 16 años y supo llevarme como se dice en las buenas y en las malas puesto que cuando nosotros comenzamos escasamente teníamos.... Si teníamos para comer no teníamos para un desayuno, pero de igual manera fue una persona muy comprensiva y le cuento que en ese tiempo nos tocaba cocinar en una estufa de alcohol industrial y si teníamos para la botella no teníamos para las dos botellas y cuando más cocinábamos en ese tiempo eran pastas, era el guineo, que era una cosa muy blandita como para la sopa y hasta ahí a grandes rasgos les puedo contar. Pero mi historia, a grandes rasgos, a lo que usted me pregunta, de acuerdo con quién vivo. Eso ha sido, para que usted se de cuenta, que tengo una señora muy comprensiva, muy linda. Una de las pocas mujeres que hay en Colombia. 18.19

18.19 ¿HIJOS? 18.20

18.20. Hijos: tengo unas tres niñas muy lindas estudiando. Una de ellas ya casi es una persona profesional y son mis tres hijas adorables. Tengo una ya de 22 años. Tengo otra de 18 años y otra tengo de 16 años. Una está en el séptimo semestre de derechos, la otra está estudiando artes plásticas y otra que en este año sale de bachillerato. 18.54

18.54 ¿EN ESA ÉPOCA DÓNDE VIVÍA? 18.58

18.58 Yo, en ese época, apenas comenzando alquilaba en una piecita donde me tocaba como se dice, pasar por debajo de las gallinas y mirar primero hacía arriba para que no me vaya primero a ensuciar y vivía en una piecita donde pagaba en ese tiempo, me acuerdo tanto, 300 pesos, en Britalia. Ahora en estos momentos vivo en Kennedy. 19.28

19.28 ¿USTED QUÉ LE DICE A SUS EMPELADOS, QUÉ LES ACONSEJA, CÓMO LOS TRATA? 19.32

19.32. En dos palabras: el empleado que más nuevo es conmigo tiene tres años. De ahí para arriba tengo empleados de 18 años, 16 años y si uno de ellos, el que menos tiene, tiene tres años. Ahí más o menos puede dar usted por contestada la pregunta, qué tipo de persona es uno y cuál es el trato para ellos. 20.00

20.00 ¿CUÁNTOS CLIENTES CREE QUE USTED TIENE? 20.05

20.05 Bueno, yo he tratado de hacer entre más días más clientes. Como yo le decía, en este oficio todo depende que usted tenga la fruta aquí y le pueda corresponder como se dice a la Corporación y esa es la idea. Siempre tenemos clientelita. No sé cuántos pero sí tenemos una clientela considerable. 20.23

20.23 ¿CÓMO HACE PARA CONSERVAR ESA CLIENTELA, LOS CONSIGUE, QUÉ USA? 20.31

20.31 A parte de darles una de la mejor calidad en cuento a los cítricos que yo manejo porque aquí se les da la fruta como se dice virgen. Aquí no se despepa, como de pronto, sin ánimo de ofender a ninguno pero muchas veces ¿Qué sacan también otras personas para Corabastos? Lo que le venden a los almacenes. Y usted sabe que en los almacenes hay que llevarles la flor. Sino es la flor allá no les van a recibir y lo demás lo traen para Corabastos. Entonces el éxito mío es vender completamente la naranja virgen, se trae lo que sale del cultivo, se selecciona, se lava y eso es lo que se vende. Ese es uno de los éxitos y ser honesto. O sea, ser tranquilo, que el cliente le faltan mil, dos mil pesitos, tres mil pesitos. Conmigo no tiene ningún inconveniente. Primero es uno de los mejores éxitos y segundo incentivarlos. Aquí en diciembre se les tiene a todos muy en cuenta y se les da a todos su anfetina, sin quedar el más mínimo cliente así por lo poquito que lleve. 21.52

21.52 ¿QUÉ PORCENTAJE DE LA MERCANCIA SE PIERDE POR RAZONES NATURALES? 22.00

22.00 Sí, hay unas cuantas razones que hay que asumir. Primero que nada: que son cítricos, se van a pudrir o se van a deshidratación. De pronto el manejo que no es el indicado en muchas regiones, la recogen lloviendo, eso hace que la fruta se queme durante el trayecto, durante el camino, entonces hay que estar para asumir todo eso. 22.32

23.03 NOS ESTABA CONTANDO... ¿CÓMO TRATAN EL MATERIAL QUE TIENE QUE DESECHAR?

El trato es que... Hemos tratado de buscarle una manera que eso también sirva para algo otras cosas, pero la verdad no hemos podido. De pronto vamos a ver si trabajamos en eso ¿cómo hacerle para que todo ese desecho no se vaya solamente para el basurero sino que le podamos dar un uso especial. 23.42

23.42 ¿EN QUÉ INVIERTE SU DINERO? 23.45

23.45 Yo no es que tenga dinero. Aquí lo que tenemos que hacer es trabajar para muchísima gente porque de esta empresa comen mucha gente. Usted me dirá porqué. Aquí se hacen donaciones, aquí tengo cinco grupitos de donaciones. Donaciones es qué hacemos. O sea,

productos que nos quedan a nosotros antes de que se pudran, vienen los grupitos, los programamos para un día el uno, otro día el otro y eso es lo que hacemos con los productos que se nos quedan. Ellos ya saben y vienen directamente para eso y vienen por ese producto. A ver.... Esos grupos son personal que tienen ancianitos, niños, jóvenes en drogadicción. Más o menos tenemos cinco o siete grupitos. 24.52

24.52 DON HIDELFONSO, USTED CON TODO RESPETO ¿POR QUÉ VISTE DE PAÑO, POR QUÉ TIENE ASÍ SU OFICINA Y TODO? ¿USTED CUANDO ERA JOVEN VISUALIZÓ LLEGAR A ESTA EDAD Y ESTAR EN ESTA OFICINA ASÍ COMO LO VEMOS AHORA? 25.06

25.06 Bueno, yo hice un curso de administración. En ese tiempo era *Granactuar*, hace más o menos. La empresa se llamaba Actuar. Yo lo hice porque no disponíamos de recursos y nos dieron la opción de que de pronto allá nos pudieran hacer un préstamo para que la empresa creciera. Yo hice ese curso pero desafortunadamente nunca nos prestaron un centavo, pero me sirvió de mucho puesto de que eso hizo que yo aprendiera algunas cosas de administración y primero que nada....Mire, de que el orden “dentra” por su casa ¿Y cuál es su casa? La cabeza. Aquí hay que atender muchísima clientela y de esa clientela son jóvenes, señoritas, señoras, señores. Entonces ¿Qué hace uno? Uno tiene que primero, organizarse uno personalmente y la gente le agrada ir a una parte aseada, a una parte ordenada pero primero tiene que uno ordenarse como persona. Entonces en eso he trabajado mucho y ha hecho que todo cliente que venga acá se sienta bien, se sienta con ese campo muy distinto de pronto al resto de Corporación. No lo digo como se dice, ni más faltaba, demeritar al resto de comerciantes pero eso me ha permitido esta donde estoy.26.48

26.48 ¿QUÉ ES LO MÁS IMPORTANTE EN SU VIDA ACTUALMENTE? 26.50

26.50 Lo más importante en mi vida es mis hijas, mi señora y dejarles algo que ellas con el tiempo les permita vivir dignamente y que ellas tengan, puedan cumplir mientras yo esté trabajando acá, ellas puedan obtener lo que ellas quieren y tener un futuro mejor. 27.16

27.16 DON HIDELFONSO USTED ¿CÓMO SE VE A CINCO AÑOS, A 10 AÑOS, CUÁLES SON SUS METAS EN EL ÁMBITO PERSONAL Y EL ÁMBITO COMERCIAL? 27.33

27.33 Bueno, mis metas a largo plazo, es decir, trabajaré otro tiempo más aquí en Corabastos y luego tengo pensado retirarme de Corabastos con el fin de de pronto descansar y poderle dedicar a mi familia lo que yo no he hecho en 24 años 27.54

27.54 Y EL NEGOCIO... ¿SUS HIJAS ESTÁN INTERESADAS EN CONTINUARLO? 27.57

27.57 No, ellas este oficio no les gusta. Ellas siempre están, el objetivo de ellas es otro. Su carrera pero a ellas este oficio nunca les ha gustado.28.10

28.10 ¿POR QUÉ RAZÓN? 28.12

28.12 No lo entiendo pero no. Yo las ensayé varias veces de pronto trayéndolas para acá pero no. Primero entendí que no se puede obligar a la gente a lo que no le gusta y segundo el ambiente de Corabastos es bastante complicado. 28.28

28.28 CUANDO SE RETIRE USTED, QUÉ VA HACER, A VIAJAR, A DESCANSAR? 28.33

28.33 Bueno, no lo sé. Solamente le pido a mi Dios que me dé la salud pero hasta el momento. Lo único que le digo, es que le voy a dedicar el tiempo a mis hijas y a mi señora, cosa que no lo hice en 24 años atrás porque legalmente uno aquí tiene que disponer de muchísimo tiempo, prácticamente y olvidarse de la familia y eso hace que uno se aleje de la familia y de pronto los hijos lo ven uno de manera distinta, solamente en una diferencia: Le dicen a uno, no papá, lo que tú te convertiste fue en una máquina de hacer dinero pero nunca nos has dedicado el tiempo a nosotros. Entonces eso lo pone a uno en otro campo a pensar de una manera diferente y aspiramos que de aquí. Con mi posición de que de pronto yo salga a descansar, ese sería el objetivo mío, dedicarle tiempo a mi familia. 29.25

29.25 SI USTED FUERA EL ADMINSTRADOR DE ABASTOS, ¿EN QUÉ ENFOCARÍA SU TRABAJO? 29.31

29.31 Bueno, si yo fuera el Gerente de Corabastos haría muchísimas cosas: primero que nada, trabajaría mucho en la seguridad y segundo haría, darle un mejor manejo porque la Corporación siempre hay que darle unos manejos muy prácticos y trabajaría mucho en la seguridad ¿Para qué? Eso no quiere decir que la que tengamos no nos sirve, no. Eso quiere decir que si uno le va a trabajar a la seguridad es que uno como comerciante mira que algunas cosas están fallando y al corregir esas cosas que están fallando ¿Qué es lo que logramos? Que la Corporación sea una de las principales Corporaciones en Colombia que aun cuando tiene sus falencias pero sigue siendo una buena Corporación, pero necesitamos de más. 30.30

30.30 ¿A QUÉ DEDICA SU TIEMPO LIBRE, TIENE UN HOBBY? 30.34

30.34 Bueno sí. A mí me gusta mucho el fútbol, me gusta mucho el ciclismo, me gusta mucho el boxeo. El poquito tiempo que yo tengo que usted me dice. Pero es que a mi tiempo libre casi no me queda. Haga la cuenta. Yo llego aquí a las 3 y media de la mañana y tengo que acostarme a las 7 y media de la noche y durante el trayecto es mucho lo que



tenemos que hacer. Tenemos que dedicar el tiempo a otras cosas que toca también dedicarles tiempo. O sea, media hora, una hora. Ese sería el único tiempo que dedicamos para esas actividades. 31.14

31.14 ¿LE GUSTA ALGÚN EQUIPO DE FUTBOL EN ESPECIAL? 31.15

Bueno. Cuando estaba en Cali sí era hincha del Cali pero ahora que estoy en Bogotá soy hincha de millonarios. 31.22

31.24 ¿TIENE AMIGOS AQUÍ EN LA PLAZA CON LOS QUE COMPARTE FUERA DEL TRABAJO? 31.30

Bueno, yo aquí amigos en la plaza: no. Yo no he sido partidario de tener amigos. Amigos le dicen con los que salen a tomar cerveza y todo ese tipo de cosas. Yo nunca. De yo salirme a tomar absolutamente con nadie. Amigos simplemente como somos como roce comercial, nos servimos el uno al otro pero hasta ahí. No más 32.00

32.00 ¿Y AMIGOS DE LA VIDA? 32.02

32.02 Amigos de la vida aquí no. Los únicos amigos que tengo aquí es mi señora y mis tres hijas. 32.15

32.25 ¿QUÉ ESTUDIO TIENE USTED? 23.30

33.30 Yo el único estudio que me dieron mis padres fue tercero de primaria, pero con tercero de primaria, aquí, en este momento donde estamos le hemos generado empleo para gente muy profesional. Aquí la empresa tiene su abogado, tiene su contador porque eso amerita la empresa para muchos casos amerita eso. Con eso le puedo decir que no he hecho ningún curso fuera del curso que hice para la administración de empresas que eso solamente fue dos meses. Ese fue todo mi estudio, del resto lo he logrado por condición propia. 34.14

34.14 ¿CUÁLES SERÍAN LOS CONSEJOS PARA LA GENTE QUE ESTÁ EMPEZANDO, QUE QUIERE PROYECTARSE EN EL MUNDO DE LAS EMPRESAS? 34.25

34.25 Bueno, para un futuro decir: voy a formar una empresa, en este tiempo es muy complicado. Pero si le puedo decir a la juventud que lo primero que tienen que hacer es no desaprovechar cualquier empleo que les den por muy malo que sea porque esa puede ser una fuente de empleo. Segundo, decirle a la juventud que piense mejor, que piense de una manera distinta, progresiva, que no se vaya por otros pensamientos como decir el alcohol, como decir el vicio. Eso lo va a llevar a la destrucción y a ser una persona distinta. Es la única recomendación que yo le puedo decir a la juventud de ahora. 35.18

35.18 DE LAS PERSONAS QUE COMENZARON CON USTED ¿QUÉ FIN HAN TENIDO? 35.23

35.23 Las personas que aquí siguen siendo unos señores de edad pero no han tenido ningún futuro. Siguen siendo los mismo cargadores que fueron como compañeros míos. 34.41

34.41 ¿POR QUÉ ELLOS NO EVOLUCIONARON? 35.45

35.45 Todo depende de la habilidad y en partes dicen: la suerte pero la habilidad de cada persona, la imaginación, la astucia, la malicia. Como se dice sanamente eso hace un papel importante por mucho que no se sea una persona estudiada pero eso juega mucho en que uno sea un poco despierto, que sea, que tenga algo al respecto. 36.18

36.1 ¿USTED SE CONSIDERA UN HOMBRE CON SUERTE? 36.22

36.24 Yo me considero un hombre con suerte sí, pero porque las cosas se me han dado más no porque a mí me guste el juego, el azar, nunca me gusta eso. 36.48

36.48 ¿CUÁLES SON SUS CLIENTE PRINCIPALES? 37.01

37.01 Aquí, este negocio de pronto sí tiene clientes de otras regiones como decir de Boyacá pero no, aquí no se le vende a ningún almacén. Solamente se vende a distintas regiones de este puesto. 37.15

---

## **Yolanda Martínez (La Mona)**

### **Cotera**

0.30..ESTAMOS ACÁ EN LA PLAZA DE CORABASTOS, EN EL SUR DE LA CAPITAL EN LA LOCALIDAD DE KENNEDY Y ESTAMOS CON UN PERSONAJE QUE YA ES MUY RECONOCIDO EN LA PLAZA: LA MONA, ¿SU NOMBRE ES? 0'57"

00.57 Yolanda Martínez

01.00 ¿POR QUÉ LE DICEN LA MONA?

01.02 Así me conocen.

01.03 ¿DESDE HACE CUÁNTOS AÑOS?

01.04 Llevo 18 años

01.08 ¿Y CÓMO INICIÓ SU TRABAJO ACÁ?

01.11 Me trajeron... Un amigo y ese amigo me dijo que aquí uno podía trabajar y ganarse la vida. Y aquí estoy.

01.21 ¿Y CÓMO EMPEZÓ TRABAJANDO?

01.22 Pues de a poquito. De a caja. Ya después de a dos, de a tres, ya después de a cuatro y luego pues toda la carga, lo que uno pueda.

01.32 ¿A QUÉ EDAD LLEGÓ ACÁ?

01.33 Tenía como unos 13 años.

01.36 ¿Y A ESA EDAD HABÍAN MÁS NIÑAS CARGANDO?

01.40 No, no habían.

01.46 USTED ES LA PIONERA ACÁ DE LAS NIÑITAS CARGANDO DESDE LOS 13.

01.49 Sí porque me dicen que yo llevo más tiempo de todas las que hay ahora.

01.55 ¿CÓMO ERA EL TRABAJO ANTES EN LA PLAZA?

01.57 Antes, anteriormente de la carga que uno trae ahorita a las bodegas, la carga era ahí, a la plazoleta. La carga era más pesada. Porque todo era de 5 arrobas y de 7 el de zanahoria.

02.15 ¿POR QUÉ CAMBIÓ ESO?

02.17 Lo bajaron a 4 arrobas porque pasan el mercado a las básculas y ahí es donde disminuyeron los pesos de la carga.

02.25 . ACTUALMENTE, ¿CUÁNTO ES CAPAZ DE CARGAR A SU ESPALDA?

02.30 Me puedo echar dos bultos de papa, juego con ellos o a veces hasta tres. (risas).

02.40 CUANDO LA GENTE LA VE PASANDO CON ESOS BULTOS DE PAPA ¿QUÉ LE GRITAN? ¿QUÉ LE DICEN?

02.46 Ah no pues uno no le pone cuidado a todo lo que le dicen.

02.50 ¿Y QUE RECUERDA QUE LE DIGAN?

02.53 Ah no pues imagínese todo lo que le dicen a uno como mujer. Pues uno no les pone cuidado.

02.59 PERO BUENO, ESE TIPO DE COSAS A USTED LA ENORGULLECEN...

03.05 Sí claro, pues uno se siente como más grande, más sobresalido a los demás.

03.13 HABLEMOS MÁS DE SU VIDA, ¿USTED DE DÓNDE ES?

03.15 Soy tolimense, del Espinal.

03.20 ¿HASTA QUÉ CURSO ESTUDIÓ?

03.22 Hasta octavo.

03.28 ¿Y ESTUDIÓ ALLÁ?

03.30 No, estudié una parte en el campo y la otra acá en Bogotá.

03.36 ¿Y ACÁ EN BOGOTÁ CON QUIÉN LLEGÓ A VIVIR?

03.38 Con una tía.

03.40 ¿Y SUS PAPÁS?

03.41 Mis papás llevan poquito tiempo viviendo con nosotros, como cuatro años.

03.49 ¿EN DÓNDE ESTÁ VIVIENDO USTED AHORA?

03.50 En Patio Bonito.

(Ahí se interrumpe la entrevista hasta el minuto 5'35)

05.37 Usted cómo define su vida. ¿A usted qué le gusta?

5'40 A mi me gusta el trabajo que tengo. Me gusta porque aquí uno trata solo con hombres la mayoría y aquí como dijo el disco: Se gana la vida y aprende a ser lo que es y no se deja de nadie.

05.55 SI TRATARA CON MUJERES QUÉ PASA.

05.57 Pues a las mujeres hay que tratarlas aquí también, porque ellas también vienen a trabajar, pues en diferentes cosas y pues uno, su gremio el de uno, como lo que uno es. Y pues cada uno con su trabajo, lo que le gusta.

06.09 ¿USTED A QUÉ HORA SE DESPIERTA? ¿CÓMO ES SU RUTINA?

06.13 Yo me despierto a las 2 de la mañana. Y ahí sí como dice el disco: se sigue la lista hasta nueva orden.

06.22 ¿CUÁNTOS CLIENTES TIENE? ¿CÓMO SE MANEJA LO DE LOS VALES? EXPLÍQUENOS CÓMO SE MANEJA ESTO EN LA PLAZA?

06.27 Lo del asunto de la carga, los vales los trae el dueño de la carga, se los trae a uno y uno con eso reclama la carga y se la entrega al dueño de la carga y ellos cuentan la carga y luego pues le pagan a uno.

06.41 ¿CUÁNTO PUEDE GANAR USTED?

06.42 Ellos le pagan a uno por bulto a \$800.

06.46 ¿EN UN DÍA CUÁNTO PUEDE LLEGAR A GANAR?

06.48 Depende de la carga que llegue y depende de los clientes que vengan, porque hay días buenos y hay días malos. Si un día malo para uno por ahí \$30.000 y el día bueno, que puede ser así como el día de hoy, pues uno puede ganar por ahí \$80.000, \$100.000, depende.

07.08 HOY LA VIMOS QUE LE DIO TRABAJO A MARÍA. ¿ES USUAL QUE CONTRATE A MÁS PERSONAS?

07.13 M. Si la carga es más sí. Toca contratar más personas porque al cliente toca es tenerlo es contento.

07.20 ¿A USTED LE GUSTA LA VIDA EN CORABASTOS? ¿CÓMO LA DEFINE?

07.24 A mí sí me gusta como trabaja uno acá. Me gusta porque como dijo el disco: Yo no me la como sola. Si la carga no la puedo subir sola, pues la comparto con otra persona.

07.34 ¿HA PENSADO EN RETIRARSE?

07.36 Cuando complete para comprarme una casa.

07.38 ¿CUÁNTO LE FALTA?

07.40 Eso sí no le puedo decir.

07.42 ¿USTED DÓNDE VIVE?

07.44 Yo vivo en Patio Bonito

07.45 ¿CON QUIÉN VIVE?

07.46 Con mis hijos y mi esposo.

07.48 ¿CUÁNTOS HIJOS TIENE?

07.50 Cuatro.

07.51 ¿USTED QUÉ HACE LOS FINES DE SEMANA?

07.53 Yo no descanso. Acá es todos los días. Los días que descanso son los días que está cerrado Abastos: Viernes Santo, 1 de enero y 25 de diciembre. De resto uno no descansa porque no ve que yo tengo carga fija todos los días. 08.13

08.12 USTED YA ES FAMOSA, ¿VERDAD? YA LA HAN VENIDO A ENTREVISTAR VARIAS VECES.

08.16 Sí.

08.17 ¿Y QUÉ OPINA DE ESO?

08.19 Bueno porque pues lo tienen a uno en cuenta.

08.21 ¿Y QUÉ LE DICE LA GENTE ACÁ EN LA PLAZA?

08.24 A uno le gritan tantas cosas que uno no les pone cuidado porque uno son groseros otros también y dirán que como uno también es grosero no se deja de nadie.

09.18 USTED NOS DICE QUE SE LEVANTA A LAS 2 A.M. ¿QUÉ HACE DESDE QUE SE LEVANTA? ¿SUS HIJOS CÓMO LOS ATIENDE? ¿ELLOS SE VAN SOLOS PARA EL COLEGIO? ¿QUÉ EDADES TIENEN? CUÉNTENOS UN POCO SOBRE ESO.

09.28 Mi hija mayor tiene 18, pero ella no vive conmigo, ella vive con mi papá y mi mamá. Mis otros dos, los dos grandes ellos llevan la otra niña al colegio, la pequeña. El pelado tiene 15, la otra chica tiene 13. La pequeña tiene 7.

09.48 ¿USTED SIENTE QUE POR TRABAJAR TANTO DE PRONTO NO TIENE TANTO TIEMPO PARA LA FAMILIA?

09.53 Pues no porque yo llego al medio día y de ahí para adelante se lo dedico a ellos. Ellos estudian jornada continua y ya a las 3 de la tarde, cuando ellos llegan, yo ya estoy en la casa.

10.01 ¿QUÉ QUIERE PARA EL FUTURO DE ELLOS?

10.03 Que estudien, que sean alguien en la vida y que no les toque sufrir como le toca a uno.

10.08 ¿USTED CREE QUE SUFRE?

10.10 Pues sí porque esto no es un trabajo para las mujeres, esto es un trabajo para los hombres. Y como dijo el disco “los hombres no hacen lo que hoy en día a una le toca hacer”.

10.18 PERO USTED LO HACE MUY BIEN.

10.20 ¿Usted si cree que sí? (risas).

10.24 ¿QUÉ DICEN SUS HIJOS DE SU TRABAJO?

10.26 Ah no, ellos me dicen la guerrera, ese es el decir de ellos. Porque de lo que yo trabajo acá, se les da estudio y lo que ellos pidan. La mayor sí trabaja ella hace pantalones.

10.50 ¿CÓMO SE IMAGINA SU VIDA EN DIEZ AÑOS?

10.55 De aquí a diez años yo ya debo tener una casa que yo la haya comprado y arrendar para que yo me pueda sentar y solo mandar.

11.03 ¿Y ACÁ EN LA PLAZA QUÉ, VOLVERÍA?

11.05. No, ya sería diferente, serían otras opciones más diferentes.

11.10 ¿YOLANDA USTED TIENE AMIGOS ACÁ EN LA PLAZA?

11.12 Todos. Todos son amigos, acá hay buenos y hay malos y hay regulares, pero todos son amigos.

11.17 ¿Y CUÁL ES SU MEJOR AMIGO?

11.19 No, son todos por igual. Ahí no se puede escoger porque o si no piensan diferente.

11.26 ¿Y SU NOVIO?

11.27 ¡¡Noo!! , mi esposo no más. No tengo ojos pa' más (risas).

11.31 Y BUENO, CÓMO ES LA RELACIÓN CON SU ESPOSO, CUÉNTENOS SOBRE ÉL.

11.33 Él es conductor aquí en abastos.

11.38 ¿CÓMO LO CONOCIÓ?

11.43 A él yo lo conocí aquí, trabajando.

11.50 CUÉNTENOS LA HISTORIA DE AMOR, ¿CÓMO FUE QUE SE CONOCIERON?

11.55 Pues un día me habló y nos pusimos a hablar. Duramos por ahí hablando como unos tres meses.

12.04 ÉL QUÉ LE DECÍA DE SU TRABAJO.

12.05 Nada, él no se mete para nada en eso. Él me conoció en eso. Yo con él ya me distingo desde hace 9 años.

12.20 ¿CÓMO SE LLAMA ÉL? ¿CUÁNTOS AÑOS TIENE?

12.23 Se llama Uriel Peña y tiene 40 años.

12.25 ¿USTED CUÁNTOS AÑOS TIENE?

12.26 35 años.

12.42 ¿SUS HIJOS SON DE ÉL?

12.43 No. Ellos no tienen papá.

12.55 CUÉNTENOS, ¿CÓMO LE HA CAMBIADO LA VIDA EN CORABASTOS. USTED EMPEZÓ A MUY TEMPRANA EDAD, PERO, ¿ESO SIGNIFICÓ ALGÚN CAMBIO? ¿QUÉ OPINA DE LAS PERSONAS QUE SE LEVANTAN A LAS 7 DE LA MAÑANA, VAN AL TRABAJO A LAS 9 Y LLEGAN A SUS CASAS A LAS 5, UNA VIDA NORMAL, COTIDIANA? ¿CÓMO LE CAMBIÓ A USTED LA VIDA?

13.25 A mí me gusta madrugar, me gusta este trabajo y con esto me defiendo. No le gusta a todo el mundo, pero a mí me gusta. Por eso yo no fallo aquí. Me gusta atender bien la clientela y la gente con la que tengo la carga es fija. Yo no fallo, el día que vaya a fallar es porque tengo alguna necesidad o algo muy demasiado especial para yo no venir. De resto yo no fallo y cuido mi gente.

13.57 ¿USTED SE HA ENFERMADO ACÁ?

13.59 Sí, pero yo hago de cuenta que no me duele nada.

14.04 ¿QUÉ LE HA DADO? ¿QUÉ ENFERMEDADES HA TENIDO?

14.06 Pues todas las que le dan a una mujer porque qué más (risas).

14.17 ¿PERO LE HAN AYUDADO SUS COMPAÑEROS CUANDO SE ENFERMA?

14.19 Ah no, eso aquí es como dijo el disco: “El que se jodió, se jodió y el que se atendió, se atendió”. Por eso se trabaja independiente, para no rendirle cuentas a nadie.

14.30 RESPECTO A LAS NUEVAS MUJERES QUE ESTÁN TRABAJANDO, ¿USTED SE HABLA CON ELLAS? ¿LAS AYUDA?

14.35 Sí, claro yo les doy carga. Desde que a mí me sobre carga yo les doy. No ninguno soy egoísta. Si me sobra yo les doy.



14.45 ¿LES DA CONSEJOS?

14.48 Pues hay algunas que son agradecidas que otras, pero pues todas las mujeres aquí son trabajadoras, a todas hay que llevarlas bien.

14.58 HÁBLENOS UN POCO SOBRE EL TRABAJO. USTED NOS CONTÓ QUE DE PRONTO A VECES NO LES CUMPLEN CON LO PACTADO EN EL PAGO DE LA CARGA. CUÉNTENOS UN POCO SOBRE ESTOS PROBLEMAS.

15.12 Lo que pasa es que usted a veces le carga a un cliente y termina uno de cargarle al cliente y le dicen a uno “hoy no hay plata, mañana”, y mañana no viene, entonces toca es tenerles paciencia al cliente también mientras va y vende y hace plata para él.

15.25 ¿HA PERDIDO PLATA?

15.26 Sí, uno ha perdido pero eso uno no le pone cuidado, porque eso se consigue. La plata está hecha, hay es que saberla conseguir.

15.35 USTED QUE CONOCE TAN BIEN CORABASTOS, ¿Cuáles Cree Que Son Los Mayores Problemas Que Se Viven Acá?

15.42 Las calles. Mire eso cómo tienen desbaratado todo y a uno lo perjudican. Y ahora los celadores no dejan, no les ponen leyes a los que verdaderamente sí están haciendo las cosas incorrectas y los trabajadores somos los que estamos perjudicados. Tanta delincuencia que hay acá dentro de abastos y tanta celaduría que hay, y tanta Policía que hay, tanto que cuidan que los mismos ladrones están al pie de la Policía, entonces, ¿cuál es el futuro de uno?

16.07 PERO, ¿SIEMPRE HA SIDO IGUAL?

16.09 Toda la vida, eso es en todo lado. Eso no es acá no más.

16.16 SI USTED FUERA ADMINISTRADORA, ¿QUÉ HARÍA PARA MEJORAR LA PLAZA?

16.18 Pues las leyes serían más diferentes.

16.21 ¿CUÁL SERÍA LA PRIMER LEY QUE INSTAURARÍA?

16.25 M. Pues lo primero que uno debe hacer es en las puertas es ir requisando carros y todo porque ahí es donde vienen las cosas para que aquí adentro hagan lo que siempre saben hacer: que robar, que matar, que tirarse los clientes y todo eso que es lo que vienen a comprar. ¿Por qué se ha dañado tanto el comercio? ¿por qué? Si ya entra un cliente a las 2 o 3 de la mañana y lo están esperando pa' matarlo... Eso se está acabando y cada día es

menos, cada día es menos el trabajo. Anteriormente a uno le pagaban \$2.000 por un bulto y ahorita vea ya donde va, en \$800, en vez de subir está es bajando. ¿No ve un mínimo? ¿Un mínimo a usted le alcanzan sagradamente 540 mil? Para sobrevivir en un mes mientras le pagan el otro y allá le dicen: llega el 30 y espere el 1, espere el 2, espere el 3 y hasta el 4 le pagan cuando ya está toda esa trcalada de recibos para pagar. ¿Y entonces usted sí cree que con un mínimo vive? No vive. Endeudado uno toda la vida hasta el día que se muera. 17.23

17.27 ¿LA ADMINISTRACIÓN DE LA PLAZA LA HA INCLUIDO EN ALGÚN PROYECTO SOCIAL?

17.32 Me han buscado pues para el mejoramiento del trabajo que tengo, pero eso no les pone cuidado a esa gente, yo le pongo cuidado a lo que yo soy, a lo que a mí me nace hacer, porque yo misma es la que me pongo mi sueldo, no que me lo ponga otro. Yo ya viví esas experiencias. Yo ya trabajé mínimos en otros trabajos, y no eso no. Humillaciones de la gente. Aquí uno recibe humillaciones con ser que uno está ahí escasamente recibiendo la carga o subiéndola y la gente lo humilla a uno. Cómo será donde uno tiene que cumplir un horario como dice usted: de las 7 hasta las 5 de la tarde y si usted no llegó a las 7, ya se va en pérdidas, ya no hay trabajo ese día, venga mañana, y mañana ya llega uno y ya no hay, ya hay otro. 18'20

18.21 YOLANDA, ¿DE QUÉ MANERA LA HUMILLAN? USTED DICE QUE LA GENTE LA LLEGA A HUMILLAR, ¿POR QUÉ DICE ESO?

18.26 Pues sí, porque aquí todos son ventajosos, aquí cada uno hala para su lado. Pues somos todos porque eso no hay que escoger nada, el que se deje. Toca mano dura 18'43.

18.46 CUÉNTEME POR QUÉ PARA USTED ES TAN IMPORTANTE ESTE TRABAJO, ¿POR QUÉ LO VALORA TANTO?

18.51 Por mis hijos, por ellos, por ellos me someto a lo que yo soy y así como ustedes se dieron cuenta de cómo trabajo, así me someto por ellos, por nada más. Por ellos, si no, yo no estaría aquí, haría otra vida diferente, no estaría por aquí en Bogotá, estaría por allá... Me habría levantado otro novio en otro lado (risas) 19.13.

19.20 HABLANDO SOBRE EL TRABAJO, ¿QUÉ LE HA DEJADO CORABASTOS A USTED? ¿QUÉ HA LOGRADO? ¿HA PODIDO AHORRAR PARA SUS COSAS PERSONALES? ¿HA PODIDO VIAJAR?

19.36 No. Lo que pasa es que aquí uno sí el trabajo que tengo yo, pues uno sí ventajea a los hombres y uno es más ahorrativo de mujer, y hoy en día gracias a este trabajo yo tengo mi casa. Y vivo en lo propio... Pues no va uno a decir que es un palacio inmenso, pero sí, yo

vivo en lo propio, gracias a este trabajo. Pero mientras estuve trabajando en otro lado no quedaba sino apenas para los buses, para comer, para nada más. 20.05

20.05 ¿PERO QUIERE COMPRAR OTRA CASA?

20.07 Sí. Mi anhelo es, si dios me lo socorre sí, comprarme otra.

20.11 ¿VIVIR DE LA RENTA?

20.12 Claro, vivir uno de los arriendos. Vivir como un doctor, porque ya uno ha trabajado y se ha jodido mucho. Ser alguien... Como dijo el disco, “cobrar a su derecha” (risas). 20.24.

20.25 ¿EN DÓNDE MÁS HA TRABAJADO? ¿QUÉ OTRAS LABORES HA DESEMPEÑADO?

20.30 Pues esas son otras labores que... Pues estaba muy chinche, y eso era lo que más me partía: la edad. Siempre me tocaba con 2 años más de encima y sin tenerlos. 20'40.

20.41 ¿EN QUÉ TRABAJÓ?

20.42 Yo trabajaba en El Tunal. Allá vendía calzado. Allá no... Es que uno gana muy poquito, no gana nada, para darle de comer a los buses, eso no sirve y por eso me sometí a donde estoy. ¡Y acá me quedo! Hasta el día que salga, pero que salga bien, como dije el día que salí de la casa donde pagaba arriendo: De ahí el día que me vaya me voy pero para lo propio, y cumplido. 21'07

21.08 YOLANDA, USTED RECONOCE QUE ES UNO DE LOS PERSONAJES DE LA PLAZA, ¿QUÉ OTROS PERSONAS QUE USTED CONOZCA SON COMO SÍMBOLO DE CORABASTOS?

21.18 Pues tanta gente que viene de lejos, de todo lado, pues llegan aquí y aquí hay que atender de donde vengan y como a veces se los presentan a uno por medio de la gente de los puestos, por medio de amigos de los carros, entonces así uno se va enganchando con ellos. 21.37

21.34 ¿QUIÉNES SON LOS MEJORES JEFES? ¿DE QUÉ REGIONES DEL PAÍS?

21.37 ¿Respecto a la carga que tengo? Los que tengo por la mañana. No se de dónde vendrán ellos, pero sí es una carga que llevo fija con ellos y llevo muchos años ya con ellos. 21.49

21.49 QUIÉNES SON MEJORES: LOS PASTUSOS, LOS BOYACENSES, LOS COSTEÑOS?

21.52 No, esos chicos son dos boyacos y los otros son santandereanos.

22.01 ¿FIJO LOS TIENE A ELLOS?

22.02 Sí.

22.03 ¿CUÁL ES EL NOMBRE DE ELLOS?

22.04 Uno se llama Fernando, el otro se llama Jaime, el otro se llama Orlando, el otro se llama... ¿Tengo que decírselos todos? 22'15

22'40 ¿QUÉ OTROS PERSONAJES CONOCE USTED QUE SEAN, REPRESENTATIVOS COMO USTED?

22'46 Pues la verdad no sé, no puedo meter las uñas por alguien más –Un viejito- Ahí hay harta gente pero uno no puede meter las uñas por nadie, yo meto las manos por lo mío- No que conozca que usted las recuerde (Leo)- Eso sí acá toda la gente, pero uno no. No me comprometo por ese lado. 23.03

23.03 ¿A USTED QUIÉN LE DEBE ALGO ACÁ EN LA PLAZA?

23.05 No. Antes uno debe porque no ve que hay veces que uno se ve mal. Entonces antes uno debe. 23. 15

23.16 Nosotros sabemos que en su gremio los fines de semana se van a tomar cerveza, ¿usted sale a tomar cerveza con ellos? 23'22

23.22 ¡Claro! A veces toca tomar porque no ve que toda la vida no puede ser trabajo. Pues trabaja uno y termina y va y se toma unas para la sed. Pero por ahí cada un mes, cada dos meses...

23.30 ¿SEGURO?

23.31 Seguro porque anoche ya me la pegué (risas). Seguro porque el domingo me emborraché hasta los ojos 23'36

23.45 YOLANDA, AQUÍ HAY CASINOS, ACÁ HAY LOTERÍAS INTERNAS, ¿USTED JUEGA?

23.52 No. No me gusta nada de eso, ir por allá, porque por allá le sale a uno mucho negociante.

24.01 ¿CÓMO ASÍ? EXPLÍQUENOS ESO.

24.03 Le salen muchos encantos, entonces no (risas). No me gusta aquí casi no.

24.08 ¿POR QUÉ LE HUYE A LOS ENCANTOS?

24.10 No, le salen a uno los encantos y eso no sirve. Uno debe ser mujer de un solo hombre y hay que hacerse respetar adonde uno vaya. 24'18

24.19 ¿A USTED LA MOLESTAN MUCHO POR ACÁ, LOS HOMBRES LA PERSIGUEN MUCHO?

24.24 Uno no va a negar que sí le salen personajes, pero pues yo no le pongo cuidado a eso.

24.29 ¿EN SU CASA QUIÉN MANDA?

24.32 Pues ahí... Me toca mandar yo (risas) 24.38

24.39 ¿A SU MARIDO NO LO DEJA MANDAR PARA NADA?

24.40 No. Lo que pasa es que él no la pasa casi ahí, ahí permanezco soy yo. Ahorita no hay nadie. O sea, por la mañana no hay nadie ahí, hasta la tarde. 24.51.

24.51 ¿QUIÉN HACE EL ASEO, LAS LABORES DOMÉSTICAS?

24.54 Yo, hasta que llegue.

24.55 ¿Y ÉL QUÉ HACE?

24.57 Él maneja su carro, llega por ahí hasta las 7 u 8 de la noche, no ve que como tiene dos días a la semana Pico y Placa, entonces se va para arriba a la casa de la suegra.

25.03 ¿PERO A USTED NO LE DA PEREZA HACER LAS LABORES DE LA CASA COCINAR?

25.08 Toca hacerlo porque o si no se nos van.

25.12 ¿SÍ COCINA RICO?

25.13 No sé, uno trata de cocinar lo que más pueda y lo que más haya aprendido, porque dejarse morir de hambre si no.

25.21 ¿QUÉ COCINA?

25.22 Lo que quiera. Uno se inventa la comida porque no todos los días puede ser lo mismo.

25.27 CUÉNTENOS DE SU FAMILIA, ¿USTED TIENE HERMANOS HERMANAS?

25.33 Tengo un solo hermano,

25.33 ¿A QUÉ SE DEDICA?

25.35 Él hace pantalones.

25.39 O sea es sastre

25.39 Sí.

25.41 ¿A USTED NUNCA LE LLAMÓ LA ATENCIÓN LA MODISTERÍA? 25.43

25. 45 No. No me gusta. Toda la familia trabaja en eso, todos. Ambas familias, por parte de mi papá y por parte de mi mamá, hasta la hija, pero a mí no me gusta.

25.55 ¿Y ELLOS QUÉ DICEN DE SU TRABAJO?

25.56 No se meten para nada porque ellos dicen que “nos sale adelante”.

26.04 USTED QUÉ OPINA DE OTRAS MUJERES QUE TAMBIÉN SE DEDICAN A OFICIOS O PROFESIONES QUE NO SON EXCLUSIVOS DE LAS MUJERES, DIGAMOS DE LAS MUJERES POLICÍAS, DE LAS MUJERES QUE TAMBIÉN TIENEN QUE HACER FUERZA, DEPORTISTAS, NO SÉ, ¿QUÉ OPINA DE ESA CLASE DE MUJERES? 26.17

26.18 No, pues es que, por eso lo mismo de lo que yo le acabo de decir: cada uno se busca su destino y cada uno hace lo que mejor le guste, se empeña en lo que mejor le guste. si quiere estudiar y quiere gastar plata en estudio pues hágale para adelante, si quiere ser profesora, pues hágale, si quiere ser policía pues lo hace, pero pues a mí no me llama la atención de todo eso porque qué sacamos con tanto estudio si es que es uno mismo la cabeza el que le ayuda a uno, la mente es la que baila aquí, o aquí o donde sea. 26.49

26.51 HABLEMOS DE LAS CIFRAS, DE LAS CIFRAS ACÁ DE LA CARGA, ¿CUÁNTOS BULTOS PUEDE LLEGAR USTED A CARGAR DIARIO? ¿CUÁNTO CREE QUE PUEDE A CARGAR DIARIO?

27'04 El lunes es pesado, uno puede decir que se cargó por ahí en una cosa con otra por ahí unos 60 bultos, una cosa con otra, un lunes. Pero el martes ya el mercado es diferente, el miércoles vuelve y baja, el jueves vuelve y sube, entonces no se sabe la cifra exactamente, el día más pesado que subimos carga es jueves y viernes. 27'27

27.28 ¿CUÁL ES LA CARGA MÁS ‘CANSONA’ DE LLEVAR? 27'30

27'40 No, eso no le debe dificultar nada uno debe tratar de que la carga que más se daña hay que colocarla siempre adelante, siempre porque uno al cliente debe tenerlo es contento. 27'49

27.52 Y POR EJEMPLO LA YUCA, LA ZANAHORIA O LA PAPA, ¿CÓMO ORGANIZA USTED ESO? ¿CUÁL ES MÁS FÁCIL DE CARGAR?

28.02 Lo más fácil de toda la carga, lo más fácil es la papa. Solos bultos, sí. Lo más difícil: cargar ahuyama y patilla. 28'14

28.20 ¿QUÉ TANTO LE TOCA CARGAR LA AHUYAMA Y LA PATILLA?

28.21 No lo que pasa es que eso el bulto asienta mucho, si es para llevarlo al hombro eso asienta mucho.

---

### **Entrevista Félix Cárdenas**

#### **(Vendedor de gallina)**

00.00 ESTAMOS FRENTE A LA BODEGA ONCE, EN EL SEPARADOR CON DON FÉLIX CÁRDENAS COMERCIANTE DE GALLINA CRIOLLA. ¿DON FÉLIX, CUÉNTENOS USTED CÓMO LLEGÓ AQUÍ A CORABASTOS?

0.20-0.32

Llegué por medio de un amigo, que me dijo que si quería trabajar comprara un puesto y trabajara acá, yo le dije pues que listo, no le veía ningún problema. Lo que yo necesitaba era trabajar.

0.32-0.35

¿HACE CUÁNTO TRABAJA EN CORABASTOS? ¿CÓMO VE EL TRABAJO ACÁ EN CORABASTOS?

0.35-0.50

Llevo once años trabajando acá en Corabastos, bueno trabajo todos los días, y la pasa uno pues, bien. Ya tiene uno su clientela ya sabe lo que tiene que hacer y sabe uno qué es lo que vende y pues viene dispuesto a trabajar.

0.50-0.54

¿QUÉ ES LO QUE VENDE, CÓMO ES SU DÍA COMÚNMENTE?

0.54-1.07

Pues yo llego aquí, normalmente llego a las cuatro pero cuando deseo madrugar llego a las doce de la noche y lo que vendo es gallina de la gigante o de la criolla pequeña, con arroz, papa, yuca consomé y arracacha.

1.07-1.12

¿CUÁNTAS GALLINAS SE VENDE AL DÍA Y CUÁNTO LE COMPRA LA GENTE?

1.12-1.21

Normalmente un día normal se venden 20 a 25, pero un día ya especial como es el jueves santo se venden 50 y la gente pues compra plato o pues comprar media o compra una para llevar.

1.21-1.24

¿CUÁNTO CUESTA EL PLATO, CUÁNTO CUESTA LA GALLINA?

1.24-1.30

El plato cuesta \$3.500 o de la gigante vale \$6.000, la pequeña vale \$15.000 o la grande vale \$30.000.

1.30-1.32

¿QUIÉNES SON SUS MEJORES CLIENTES?

1.32-1.50

La gente que viene a Corabastos, todos esos. Acá no hay que rico o pobre, la gente se acerca y compra. A veces vienen en muy buenos carros como a veces vienen a pie o en cicla o en zorra, eso no hay exigencia de clientes

1.50-2.09

CUÉNTENOS UN POCO DE LA HISTORIA DE SU VIDA, ¿COMO EMPEZÓ USTED EN EL NEGOCIO, EN LA COCINA? CUÉNTENOS UN POCO SOBRE ESO

2.09-2.34

Pues en la cocina prácticamente yo estudié en el SENA, bares y restaurantes. Aprendí algo de cocina en el hotel, en el SENA también nos enseñaron, trabajé en el hotel Tequendama como mesero, también trabajé en los bares y ya después vine aquí a Corabastos pues a trabajar por mi cuenta y pues cada día trata uno de hacer lo mejor posible.

02.34

CUANDO TRABAJABA EN LOS HOTELES, ¿POR QUÉ HOTELES PASÓ?

2.41-2.59



No, yo solo trabajé en el hotel Tequendama y duré doce años allá y pues ya. Terminé de trabajar allá y me vine acá a Corabastos, y el otro hotel la casa que es que cocino también, me gusta cocinar así a veces cuando tengo un día de descanso o no todo los días no, para mi familia.

2.59-3.07

¿POR QUÉ CAMBIA DOCE AÑOS DE TRABAJO EN UN HOTEL, EN EL HOTEL TEQUENDAMA Y SE VIENE AQUÍ PARA CORABASTOS?

3.07-3.17

Pues yo exactamente no cambié, se me acabó el contrato y pues como yo estoy acostumbrado a trabajar pues yo no le veo problema de trabajar en un hotel de cinco estrellas a venir a trabajar a una plaza

03.17 ¿CÓMO CAMBIÓ SU VIDA, DESDE ESE ENTONCES?

Yo pienso que en nada porque yo la plata la he tenido. Las cosas que he querido las he tenido, los lujos que me he querido dar me los he dado acá en la plaza y los tuve allá también.03.30

03.30 ¿LOS HORARIOS?

Pues los horarios son como más fácil para mí porque yo aquí trabajo hasta la hora que yo desee y el día que no quiera venir no vengo lo tengo que cumplir un horario pero cambio. Cambio que yo diga extremo, no.

03.45

¿CUÁNTO GANA EN ESTE MOMENTO?

03.39

Pues un día normal, cincuenta setenta, ochenta. En un día favorable pueden ser doscientos trescientos, al mes prácticamente pueden quedar unos seiscientos, ochocientos porque uno como tiene hartos gastos, pero sin contar lo que uno haga por decir algo como un ahorro o algo así. No cuenta eso, pero de todas maneras la plata que a uno le queda servicios paga todo y vive bien o sea yo no soy de los que guarda plata

04.17¿HA PENSADO EN MONTAR OTRO PUESTO DE ESTOS?

No, no, porque la verdad aquí Corabastos me exige trabajar acá. Porque cada quien que tiene su puesto tiene que trabajarlo por su propietario. Yo no puedo ni arrendar ni dejar empleados porque eso es para problemas, me quitan el carné, me cobran multas. Entonces

para evitarme eso y estar en otro lado y no estar bien ni allá ni acá. Entonces prefiero quedarme acá. 04.42

#### 0.42 ¿CUÁNTO LE COBRA CORABASTOS POR MONTAR ESTE PUESTO?

Eso es cómodo porque esto es de vendedores informales, pagamos como 95 mil pesos mensuales. 04.53

#### 04.53 ¿CÓMO SE VE EN CINCO AÑOS?

Descansando, no. De verdad, trabajando menos, un poquito menos. 05.05

#### 02.05 CUÉNTENOS MÁS DETALLADAMENTE ¿CÓMO ES SU DÍA, QUIÉN LE AYUDA, CUÁL ES EL PROCESO, DE DÓNDE TRAE LA GALLINA?

5.11-6.35

Bueno el día empieza desde las doce del día acá o una de la tarde que me llegue el pedido. Llego a la casa. En la casa me hacen lo que es el arroz, la papa, la yuca. Preparan la gallina, todo se alista allá está mi mamá que es la que más me ayuda con eso. Prácticamente se deja todo listo para empezar un día. Si yo quiero venirme a las once de la noche, pues yo llego acá, saco mi carro de trabajo, alisto como dice uno en el hotel Tequendama el miss and place. Ordena todo, cuadra todo, tiene todo listo y cuando ya está todo listo, pues, si llego a las once de la noche pues, prendo las luces y a trabajar, porque yo tengo la propia planta para alumbrarme. Porque nosotros no tenemos luz ni agua, ni gas ni nada de esos servicios por corabastos. Por eso el arriendo es tan barato y empiezo a trabajar. Si empiezo a las once pues empiezo a atender la gente que viene a traer la mercancía de noche como la yuca, la papa, las frutas, las verduras. Entonces ya empieza desde ese momento el trabajo mío. Ya se llegan las seis de la mañana, llega la empleada pues, la dejo una hora o algo así y me voy a descansar un rato, a tomarme un tinto o hasta un aguardiente y me relajo ese tiempo y me regreso al puesto y sigo trabajando normalmente hasta las doce, hasta las doce, una.

#### 06.38 ¿USTED CÓMO DESCRIBE A LA GENTE QUE VIENE AQUÍ A LA PLAZA?

Yo a todas las personas las veo casi iguales. O sea, yo no tengo diferencia que sea negro o que sea blanco, que sea rico o que sea pobre. Yo los Atiendo por igual, yo los veo como personas iguales me meto entre ellos como persona igual. No digo que si trabajé en un lado, que si vengo aquí a la plaza no lo puedo hacer, no, no. Son personas común y corrientes, las veo normales. O sea, venga en carro fino o venga en bicicleta. Los describo como personas que quieren comer y que quieren... O sea, todos somos humanos y todos somos iguales, yo no puedo decir que hay uno que es rico y otro que es pobre, que ese es negrito o que aquel es blanquito, no. 07.29

#### 07.29 ¿CUÁLES SON LOS PRINCIPALES PROBLEMAS DE LA PLAZA?

Los principales de la plaza pues yo le podría decir que de la plaza no porque yo me la paso acá y no veo problemas. La inseguridad y eso pero, lo que pasa es que la policía... Está la seguridad de Corabastos, pues ellos pues poco conversa uno con ellos porque yo prácticamente de acá no me muevo.

#### 08.24 DON FELIX, ¿CUÁLES SON LOS PRINCIPALES PROBLEMAS DE CORABASTOS?

08.27 Bueno, la inseguridad yo creo que también... Pienso que también un poco de desorganización para los carros. Se forman muchos trancones entonces deberían de haber parqueaderos, especiales para la gente que viene a parquear una o dos horas mientras vienen a hacer el mercado. De resto no, yo no le veo muchos problemas, pues prácticamente no se los veo porque estoy en mi puesto y de acá no me muevo. O sea, son las doce o las seis, las ocho o las horas que pase acá poco me muevo del puesto. 09.12

#### DON FELIX, CUÉNTENOS, ¿USTED PARTICIPA EN ALGUNA ACTIVIDAD A PARTE DE TRABAJAR ACÁ EN CORABASTOS, ALGUNA ACTIVIDAD CULTURAL, O ALGUNA ACTIVIDAD EMPRESARIAL, QUE ORGANIZA LA ADMINISTRACIÓN DE LA PLAZA?

09.12-Sí, ahora nos invitaron a un congreso de eventos o de ventas, algo así. Nos dijeron que los miércoles y los jueves, yo me inscribí pero hasta ahora no ha llegado el momento que tenga que ir. Otra actividad que yo participe: en las tardes voy a jugar baloncesto y los fines de semana juego baloncesto con mis amigos y con mi hijo. Esa es mi diversión. 09.36

#### ¿CUANTAS HORAS DUERME AL DÍA?

09.42 Salgo de aquí a las doce o una, Llego a la casa a las dos y a veces duermo desde las dos de tarde hasta las diez, once o doce de la noche. A veces cuando no vengo temprano duermo desde las cuatro cinco de la tarde hasta el otro día a las cuatro de la mañana. Yo pienso que duermo demasiado, y me considero dormilón.

#### 09.57 ¿COMPARTE CON SUS COLEGAS?

De acá sí. Como compañeros pocos porque uno prácticamente se la pasa para allá o para acá. Entonces acá las niñas de los jugos o los muchachos de los jugos del otro lado. Pero casi no le queda a uno mucho tiempo para compartir. De pronto los compañeros que le venden a uno los productos que uno necesita como la yuca o la gallina, las papas. Pues en ese momentico que le queda a uno se toma una cerveza o va y comparte 10 , 15 o 20 minutos dialogando con ellos 10.31

10.31 ¿QUÉ CAMBIOS HA SENTIDO EN LOS ÚLTIMOS TRES AÑOS TRABAJANDO ACÁ?

En la plaza, pues que con los arreglos que le están haciendo a la plaza son favorables porque ya no hay mucho barro en las calles. Las calles están quedando buenas, los cambios han sido favorables para todos.10.54

10.57 ¿CÓMO SE COMPORTA LA COMPETENCIA?

Uno a veces no piensa en la competencia. O sea, yo pienso en mí y en lo que estoy haciendo hacerlo bien y ya. No miro ni para allá ni para aquí. Ni lo que hizo acá ni allá, ni lo que hay allá ni lo que ahí acá.

10.09 ¿QUÉ LE HA DEJADO CORABASTOS A USTED, QUÉ COSAS BUENAS LE HA DEJADO?

Mi trabajo, vivir bien, compartir con mi hijo10.21

11.22 ¿QUÉ ES VIVIR BIEN?

No tengo que estar pensando en que mañana no tengo para el almuerzo o pasado mañana no tengo lo del recibo. Entonces eso es vivir bien, comer lo que a mí me gusta, tomarme lo que a mí me gusta porque yo pienso que mientras usted coma, duerma y esté tranquilo pues vive bien.

11.42 ¿DE DÓNDE ES USTED?

11.43 De Caparrapí, Cundinamarca.

11.51 ¿A QUÉ EDAD LLEGÓ A BOGOTÁ?

11.54 A los 15 años. Me vine del pueblo de donde soy porque ya no quería estar allá. O sea, a los 15 años yo no quería estar allá. Yo quería estar en Bogotá o irme para Venezuela o irme para algún lado a hacer algo diferente de lo que hacía. 12.19

12.21 ¿HASTA QUÉ CURSO ESTUDIÓ?

Yo estudié como hasta quinto de primaria, quinto o primero de bachillerato. En ese entonces no había colegio era departamental y ya tenían que pagarle a uno hospedaje en adelante para mandarlo al pueblo y como en la casa no habían recursos le tocaba a uno estudiar hasta lo que daban en el pueblo.

11.42 ¿POR QUÉ A VENEZUELA?

No sé, o en ese entonces pensaba que Venezuela o que Bogotá. Esas dos cosas pensaba porque, no sé. Quería estar fuera. De pronto, no porque estuviera aburrido sino porque quería otra cosa.

#### 12.55 ¿LLEGÓ A BOGOTÁ SOLTERO?

Llegué acá a los 15 años y me fui a vivir con un hermano. Él me consiguió trabajo acá en Corabastos preciso en una bodega en una cafetería en la cafetería 15 o 13 algo así y trabajé poquito, como seis meses

#### 13.14 ¿A DÓNDE LLEGÓ A VIVIR EN BOGOTÁ?

A un barrio que se llama Monte Blanco y pues de ahí salía a las cuatro de la mañana llegaba acá a las cinco. Tenía que estar en la cafetería, arreglar las cosas y estar ahí pendiente de lo que tuviera que hacer.

#### 13.30-12.33

#### ¿CUÁNTO DURÓ TRABAJANDO EN LA CAFETERÍA Y DESPUÉS DE LA CAFETERÍA QUÉ HIZO?

En la cafetería dure como unos seis meses, un año y de ahí me salió trabajo en un supermercado que se llama *Zapatocas*. Me fui a trabajar allá hasta que completé como 18 años y de ahí me fui para Villeta porque ahí vive una hermana. Entonces ya decidí irme para allá porque también pensaba irme a prestar servicio. Entonces me fui para allá me estuve dos años volví a Bogotá y me fui a prestar servicio y de prestar servicio estuve en el Sena estudiando.

#### 15.22 ¿EN QUÉ MOMENTO CONOCIÓ USTED A SU ESPOSA?

No, nosotros no nos casamos. El muchacho que está y prácticamente no vivimos mucho tiempo, pero el hijo pasa conmigo todo el tiempo.

#### ¿CÓMO SE LLAMA?

Ricardo.

#### 15.40 ¿ÉL LE AYUDA ACÁ?

15.41 Sí, él viene los sábados y los domingos y él me ayuda acá porque él dice que me quiere mucho y que él no me deja solo. Como yo lo apoyo en lo que quiera, es más, la mamá se pone hasta celosa, él no es una persona mal educada porque él ha sido muy bien educado y no es grosero porque es muy decente. La mamá dice no es que usted tiene que reprenderlo, porque él no puede estar comprando bobadas, si yo le voy a decir a mi hijo que

tiene 24 años que no se compre un teléfono porque le gustó, eso ya sería una bobada mía porque a él gustó es de él y está haciendo su trabajo para comprarse lo que le gusta. Entonces eso ya es bobada de ella y en eso no, eso fue algo pasajero.16.24

¿QUÉ HACE ÉL ENTRE SEMANA?

Creo que no demora en llegar por acá, pero tiene que ir a... ayer tuvo que ir a llevar los papeles al Ministerio de Defensa, lo van a recibir en los restaurantes. Anoche hablamos y está estudiando en el Sena y le ayudé a hacer un plato para presentarlo anoche y hoy creo que está consiguiendo ya un uniforme que necesita para ir a trabajar en el Ministerio de Defensa y entra mañana viernes.

16.50 ¿QUÉ PLATO PREPARARON?

Anoche hicimos un pargo rojo eso es como un plato del pacifico, pues tengo el pargo rojo lo arreglamos se le colocó el limón la sal y todo y eso normalmente se hace frito. Lo hicimos con una yuca al vapor, perejil y una verdura. Todo en fotos porque él está presentando sus trabajos por internet en el Sena. 17.24

17.24 ¿QUÉ LE DIJO SU HIJO DE ESTA AYUDA?

17.28 Que tenía que seguir ayudando porque, es más, tengo que ahorita llegar a la casa a darle un pequeño curso de servicio de mesa porque creo que va a ser ese trabajo allá. Tiene que atender en el Ministerio de Defensa, en el restaurante a los oficiales. Tiene que saber cómo se sirve por la derecha ,por la izquierda , qué servicio va a dar. 18.02

¿QUÉ ACTIVIDADES TIENEN USTEDES EN EL TIEMPO LIBRE?

18.06 Nosotros compartimos, a veces llega a la casa yo le hago almuerzo. A veces vemos televisión, pero la actividad que no nos puede faltar es jugar baloncesto y después del baloncesto tomarnos unas cervecitas y ya para la casa porque él sabe que yo tengo que madrugar, porque yo madrugo más que él. Cuando me viene a ayudar acá y nos vamos a jugar baloncesto, por ejemplo el sábado, el viernes por la noche, jugamos hasta las once de la noche, once y media de once de la noche tomamos cervecita hasta la una entonces ya nos vamos a la casa a dormir como hasta las tres cuatro de la mañana y el duerme hasta las seis siete de la mañana y me recibe acá.18.50

¿A DÓNDE MÁS HA VIAJADO?

22.31 Pero acá dentro del país no más, he ido a Bucaramanga, a Girardot a Ibagué, a Villavicencio, a Villeta, a Útica, La Dorada, Medellín, un poquito no mucho. Tengo ganas de ir a Cartagena y San Andrés pero ay que esperar un poquito. 22.51

¿CONOCE EL MAR?

Hasta ahora, por televisión no más. 22.57

¿O SEA QUE ESE PODRÍA SER UN SUEÑO POR REALIZAR?

23.00 Si yo creo que si eso es como un sueño por realizar y yo si le dije a mi hijo que tocaba trabajar un poquito y esperar a ver si de pronto nos ´pegamos la rodadita al mar a san andres mas exactamente, que va uno y conoce. 23.21

---

## **Pedro Triviño**

### **Coordinador de Precios de Corabastos**

00.06. ESTAMOS CON DON PEDRO TRIVIÑO, COORDINADOR DE PRECIOS Y PRENSA DE CORABASTOS. ÉL NOS VA A DAR UNA PEQUEÑA RESEÑA HISTÓRICA DE LO QUE ES LA PLAZA...

Inicialmente las Corporaciones de Abastos de Bogotá, de Colombia fueron creadas para garantizar la seguridad alimentaria de los colombianos. Si nos ubicamos en la de Bogotá, pues, para garantizar la seguridad alimentaria de los Bogotanos y cundinamarqueses básicamente. La Central de Abastos tiene 39 años de fundación. En año 1972 la comercialización de bienes de consumo se llevaba a cabo en la Plaza España, frente al Hospital San José. Hasta ahí llegaban los agricultores, productores con sus productos de diferentes zonas del país y el piso se comercializaba todo, ocasionando caos, ocasionando desaseo en la zona, además de falta de higiene, falta de manipulación de los alimentos. Es así que el presidente de la época, Misael Patrana Borrero, en su mandato construye las bodegas aquí, donde está actualmente Corabastos y traslada ese comercio de allí para este sector de Ciudad Kennedy y comienza a funcionar la Central de Abastos de Bogotá Corabastos.

01.25 Es una empresa de economía mixta donde el 52 % de las acciones corresponden al Estado y el 48% a la parte privada. El Estado está representado por el Ministerio de Agricultura, la Gobernación de Cundinamarca y la Alcaldía Mayor de Bogotá y la parte privada por los 6.500 comerciantes que hay en la Corporación. Son 6.500 comerciantes distribuidos en 420 mil metros cuadrados que es la extensión de la Corporación. Ingresan a diario 10 mil toneladas de productos, 12 mil vehículos, 300 mil personas. 01.55

01.55 La bodega está distribuida por sectores: de la bodega uno a la bodega diez corresponde a Granos y Procesados, la bodega 11 que es yuca, plátano, arracacha, al igual que la 22. En el alero de la 22 se comercializa la mazorca. La bodega 12 que es tomate chonto, milano, larga vida, berenjena, pepino común, pepino cohombro. La bodega 21 que corresponde a arveja verde, frijol verde, habichuela, cebolla cabezona blanca, cubios, ibias,

chuguas. Hay cinco bodegas de papa. El producto reina de Corabastos es la papa. En época de producción regular ingresan 1.200 toneladas diarias de papa. En época de producción alta 1800 toneladas diarias. Está la Central Hortalicera que es la bodega 26 donde se comercializa todo lo que se cultiva en la sabana como espinaca, lechuga, coliflor, rábano, acelga, brócoli. La bodega 23 que se comercializa cebolla cabezona roja y también el ajo, ajo rozado y ajo chino. Está la bodega 24 que es donde se comercializa la zanahoria y la remolacha. La bodega 25 donde se comercializa la papa criolla y la cebolla junca. Hay dos bodegas de fruta que es la bodega 29, llamada la Bodega Reina y la Bodega 30. Dos bodegas populares, una mayorista y una minorista. La Red de Fríos, donde están los cuartos fríos donde se almacena toda la fruta importada que nos llega de Chile, de Canadá. Es ese caos la manzana, la ciruela, el kiwi, el durazno, la cereza. También están los cuartos fríos donde se almacena el pescado. Nosotros somos bien representativos en pescado, tanto de río, mar y cultivo. Desde el kilo hasta las toneladas que el cliente necesite 03.35. Hay una zona de empaque, una zona de cacharrería, de ferretería, toda la mayoría de instituciones bancarias tienen aquí sucursales. Está la Plazoleta de los Bancos. Hay restaurantes, hay cafeterías, panaderías, droguerías. Yo diría que Corabastos es una ciudad dentro de la ciudad donde únicamente nos falta la notaria porque se fue, pero había notaria. Nos falta hospital, nos falta, qué más nos falta... hospital y una funeraria también nos falta pero del resto tenemos de todo.

04.14. El hecho que no haya hospital no quiere decir que la parte de la salud no esté presente cuando el Hospital del Sur y el Hospital de Kennedy tienen oficinas dentro de la Corporación porque como se manejara mucha comida preparada, cocinada, ellos constantemente están haciendo monitoreo de los productos con los cuales se realizan esas comidas, con los cuales se preparan. Hacen verificación de manipulación de alimentos, se hacen campañas en la parte médica con las vendedoras, todo lo que tiene que ver con la prevención de cáncer de mama, con los señores para la prevención de cáncer de próstata, campañas con los niños. Esto en cuanto a la parte de salud y la parte de manejo ambiental, digámoslo así. En la parte de la seguridad son 800 hombres de una empresa de seguridad privada que prestan su servicio. Hay un CAI de la Policía de Kennedy que está también dentro de la corporación y en la parte donde funcionaba el colegio que había aquí en Corabastos, que se fue el año pasado, terminó el contrato con el Distrito, ahora se está instalando un grupo de un Batallón del Ejército que también va a prestar servicio dentro de la Corporación. 05.24

05.24 Ingresan a diario 12 mil vehículos, 300 mil personas. Los vehículos están distribuidos entre camiones de alto cilindraje, de alta carga, camiones o camionetas hasta de tres toneladas, camperos, automóviles y todos los carros pequeños que son los que sacan los mercados hacia los almacenes de barrio, tiendas de garaje y todo lo que tiene que ver con la comercialización de productos a nivel Bogotá. 05.35



05.35 Hay conmigo 100 empleados en la parte administrativa de planta y al 50 o 70 empleados en la parte de contratación. 06.08

06.08 Como su nombre los dice, Corabastos, aquí, ninguno de los comerciantes es dueño de la parte física. Entonces los comerciantes lo que hacen es pagar arriendos, aseo, agua, luz, teléfono y nosotros nos encargamos como parte administrativa de manejar esos recursos. Les comentaba que la parte del gobierno tienen unos delegados y la parte privada de los comerciantes tienen otros delegados. Ellos conforman una Junta Directiva. Esta Junta directiva nombran un Gerente por espacio de dos años. 06.50

06.50 Programas que maneja la Corporación: Nosotros manejamos la formación de precios, la formación de precios en Corabastos es de una forma natural. Los precios se forman de acuerdo a la oferta y a la demanda. Entre más producto llega más barato este producto, entre menos producto llega tiende al alza del mismo. Hay otros factores que influyen en la formación de precios como es el clima, el orden público, el estado de las vías, los paros camioneros, el día del no carro. Todos estos son factores que influyen en la comercialización, el ingreso y salida de productos y en el precio de los mismos. 07.26

07.26 Todos los días hacemos un monitoreo por las bodegas desde las tres de la mañana preguntando a cómo llegó el producto, si subió o si bajó en comparación al día anterior. Se sacan unos boletines de precios que se le venden a los usuarios de la corporación, que compran estos boletines que son los que tienen básicamente casinos, que tiene restaurantes, los dueños de hospitales, en batallones, colegios, universidades. Donde preparan comida ellos manejan mucho los precios de Corabastos, 9 mil pesos vale el boletín. 07.53

Con la información que sacamos a diario, damos informe a treinta medios de comunicación, a treinta emisoras, aconsejando a las amas de casa qué pueden tener en cuenta para rendir el presupuesto familiar qué está barato y de pronto orientando a los agricultores qué pueden traer y generar ganancias ocasionales, qué está valiendo el producto en ese momento.

08.15. También con la Universidad de la Salle hicimos un trabajo en las puertas preguntando de dónde viene el camión, cuántas toneladas trae, qué producto trae y pudimos sacar un calendario agrológico y de cosecha donde está el producto, el nombre genérico del producto, el tiempo vegetativo que dura en producción, la época de producción alta, la época de producción regular, la época de producción baja, la escasez, la altura, la temperatura, tanto de frutas, hortalizas, plátanos, tubérculos y algunos granos. Hemos hecho trabajo directamente con los municipios, sobretodo con las Umatas. Anteriormente para orientar a los agricultores y tratar de colaborarles en cuanto al cambio de hábitos en el

cultivo porque el agricultor colombiano es muy arraigado que si siembra papa, siembra papa únicamente, que si es hortaliza únicamente es espinaca o es cilantro.

#### 09.05 ¿LAS UMATAS SON LAS QUEMAS? 09.06

Las UMATAS son las Unidades Municipales de atención técnica en los municipios, pero el doctor Uribe acabó con las Umatas y creó unos centros regionales que ahora le prestan atención a diferentes municipios. Primero la UMATA le prestaba es asesoría a las veredas del municipio, ahora le toca un centro, donde van varios municipios, entonces es difícil el contacto con los agricultores. Nosotros hemos tratado de visitarlos, de darles charlas, de garantizar que se ponga en práctica muchas normas nuevas que hay en cuanto a empaques, embalajes, tonelajes,; todo para tratar de beneficiar a los pequeños agricultores. También hay una empresa aquí, dentro de la Corporación que se llama COVIAL que es encargada de manejar.... Aquí, todo vehículo que ingresa a Corabastos tiene que pagar un peaje dependiendo el cilindraje, dependiendo los ejes que tenga, si es automóvil, si es una camioneta, si es un camioncito, si es una tractomula, si es un camión, pagan diferente canon de precio de entrada de este peaje. Ésta empresa, COVIAL, es la encargada de manejar esos peajes. Ellos dejan un porcentaje a la Corporación y el resto lo utilizan ellos en el manejo de la malla vial de Corabastos. Hay otra empresa que se llama Residuos Verdes que es la encargada de recolectar todo lo que tiene que ver con los residuos verdes transformarlos. Tienen una planta de tratamiento cerca a Cartgenita vía a Facatativá, y allí todos los residuos los transforman en humos y en nuevamente materia orgánica para utilizarlo nuevamente en el campo. Ellos manejan un grupo de recicladores para tratar de reutilizar lo que se pueda reciclar y lo que ya no sirve lo llevan al Relleno de doña Juana. 11.05

11.05. Residuos Verdes, que es la empresa que recoge todo lo que tiene que ver con residuos, los transforma en humus y en abonos para volverlos a utilizar en el agro. Manejan un grupo de recicladores para tratar de reutilizar lo que puedan y lo que ya no se utiliza se envía al Relleno de Doña Juana, todo lo que tiene que ver con tierra, lo que es ya, catalogado como basura. Básicamente esas son las empresas que trabajan en la Corporación. Sabemos que los comerciantes son 6.500, pero cada comerciante tiene dos, tres, cuatro, hasta cinco dependientes. Aquí también hay espacio para los vendedores, ambulantes, para los zorreros, los acarreadores, cotereros. O sea que siempre es una “Ciudad dentro de la ciudad”. 12.03 Tenemos problemas de inseguridad porque de todas maneras, cuidar a 400° 500 mil personas no es fácil ,pero hemos tratado de mejorar al máximo la parte de seguridad. Se cambió la parte de abastecimiento y desabastecimiento para tratar de que no se hiciera toda la parte de comercialización de noche para evitar hacerle las cosas fáciles a los ladrones. Es así como ahora la comercialización es a partir de las 5 de la tarde hasta las dos de mañana llegan los productos a la central. De dos a tres se ubican en las bodegas y a partir de las tres comienza el desabastecimiento, que es cuando el ama de casa, el tendero, el usuario, el proveedor, el intermediario, viene a comprar para llevar para otros

sitios, hasta las cinco de la tarde nuevamente. Aunque la parte de perecederos a las 12 del día ya está cerrado, sigue funcionando únicamente granos y procesados en las horas de la tarde. 12.56

#### 12.56 EN CUANTO A LOS PROYECTOS DE INFRAESTUTURA QUÉ NOS PUEDE COMENTAR 13.01

Se trabaja con la Oficina de Infraestructura y Medio Ambiente, las callas las está manejando directamente Covial con lo que recoge en las puertas. La idea es arreglar toda la malla vial de Corabastos pero el contrato dice que tienen 20 años para hacerlo. Hasta el momento tienen cinco años de estar en la Corporación, le quedan 15 para tratar de arreglar la malla vial de Corabastos. La inversión es como de todas maneras, ellos cobran lo que se cobra a diario, son 80, 90 millones diarios en las puertas, es lo que están invirtiendo. Entonces dejan un 30%, 25 % dejan para la Corporación y el resto 70 % lo cogen ellos para hacer la inversión en la obra. Básicamente esa es la empresa que maneja la infraestructura de calles. Lo que ya es arreglo de bodegas, tejas, luz, todo lo maneja la Oficina de Infraestructura aquí en la corporación y con el grupo de gente de mantenimiento. 14.07

#### 14.13 CUÉNTENOS UN POCO SOBRE ESTO DE LOS LOCALES. CUÁNTO...14.18

14.18 El canon de arrendamiento es diferente en todo caso. Porque de pronto una bodega de papa, es grande, pasa de lado a la do la bodega, esa paga más. Los puestos de las hortalizas, de las frutas son puestos de 2x2, ellos pagan menos. Pero el canon de arrendamiento puede estar entre los 300 , 400 mil pesos, hasta 2, 3 millones de pesos puede estar pagando, dependiendo de la bodega, dependiendo el sitio. Nosotros llamamos sitios calientes y sitios frios. Por ejemplo la bodega 21, para nosotros, los que trabajamos en Corabastos es un sitio caliente porque hay mucho movimiento de plata, hay mucho movimiento de compradores, tanto de vendedores como compradores. Mientras si nos ubicamos en la bodega 18, 17 es un sitio frío porque el movimiento no es muy grande y el arrendamiento va básicamente dependiendo de lo grande del local y el sitio donde está ubicado. 15.13

#### 15.13 CORABASTOS EN EL DÍA, CUÁNTO DINERO ESTÁ MOVIENDO APROXIMADAMENTE15.22

15.22 Es difícil hacer un estimado porque aquí cada comerciante maneja su contabilidad, cada comerciante lo hace de una forma técnica o de una forma artesanal. Aquí es usted me paga, yo cuento, usted cuenta y no cuento y no más. Todo se hace en efectivo. Hubo un estudio que decía que más o menos 9 millones de euros o nueve mil millones de euros se movía a diario, creo que son 9 mil millones de euros que se manejaban a diario. Un estimado que uno sepa cuánto dinero se maneja es difícil porque cada quien maneja su precio a parte y tiene sus cuentas a parte. La Corporación en cuanto a la parte de comercialización no tienen ninguna injerencia. Nosotros hacemos las funciones de pronto

de acercar a las partes cuando hay problemas, de pronto que un proveedor trajo un producto y aquí el comerciante no le ha querido pagar, entonces se viene y se queja y los llamamos a juntos y los ponemos a conciliar, pero de resto no tenemos ninguna injerencia en la comercialización. 16.37

## PRODUCTOS QUE MÁS SE COMERCIALIZAN

16.37 Están las frutas, donde sobresale todo lo que tiene que ver con manzana piña maracuyá, lulo. Los cítricos como el limón, la naranja, los tubérculos como la papa, la papa en todas sus variedades, papa pastusa, papa R12 negra, sabanera, tocareña, la suprema, la papa única, icahuila, puracé. Todas esas variedades de papa, yuca y arracacha. Y en la parte de plátanos, se maneja todo lo que es plátano del eje cafetero, de los llanos orientales que es el plátano, y el plátano colicero 17.31

## 17.31 ¿EN QUÉ CONSISTE LA CAMPAÑA QUE ESTÁN ADELANTANDO PARA ATENDER A LOS DAMNIFICADOS DEL INVIERNO? 16.36

16.36 Los comerciantes de Corabastos siempre han sido muy humanitarios y muy colaboradores en todas las catástrofes. Cuando hubo el terremoto en Armenia, cuando el terremoto en Popayán, las inundaciones en el Chocó y en toda catástrofe, cuando Haití. Siempre los comerciantes son de un buen corazón y han hecho campañas para recolectar bienes de consumo y enviar a las zonas más necesitadas. En este momento estamos haciendo una recolecta de productos para enviarle a los hermanos de Útica en el departamento que fueron afectados por una avalancha la semana pasada. La idea es recoger, hasta el momento iban más de cinco toneladas en productos. 18.23

## 18.23. CUÁLES SON LOS PROYECTOS O LAS METAS DE CORABASTOS PARA LOS PROXIMOS CINCO AÑOS? 18.29

18.29 Estamos tratando de... Hay varios proyectos: uno, es lograr la comercialización de agricultura limpia, orgánica. Tratar de sacar la Certificación Iso 9001 para la Corporación, Estamos trabajando en el proceso para lograr la calificación. Eso lo hacen directamente los encargados de la certificación, evalúan todo lo que tiene que ver con los procesos. Cada oficina es un proceso, qué maneja ese proceso, cuáles son sus procesos y la calidad del talento humano, la persona: si está calificada, si no está calificada para manejar, los perfiles de las personas, de los empleados. La forma que tiene cada quien de llegar a un feliz término un proceso. Digamos, que son como las autopistas, el manejo de las rutas de los proyectos que se manejan. Todo eso que tiene que ver, el manejo de unas planillas, de unos criterios unificados. Básicamente es eso lo que ellos califican, ya llevamos dos años en ese trámite, esperando a reunir todo lo que se necesita para la calificación. Tratando de

implementar y de arreglar la Corporación en la parte de logística, en la parte de infraestructura para darle un mejor servicio tanto al usuario externo, que son los trabajadores de Corabastos, como a nuestro usuario interno que son los comerciantes o los vendedores y todos los que se mueven dentro de la Corporación. 20.19

20.19 ¿USTED CÓMO DEFINE A LOS COMERCIANTES DE CORABASTOS, CÓMO LOS DESCRIBIRÍA? 20.23

20.24 Gente trabajadora, gente que trata de hacer de Bogotá una mejor capital, trata de garantizar la seguridad alimentaria de los colombianos y trata de que Corabastos sea siempre la Central más grande de Colombia como lo es, la segunda en cuanto a importancia a nivel Suramérica, la primera es Brasil, segundo Colombia y a nivel Latinoamérica somos los terceros: Primero México, luego Brasil y tercero Colombia. Yo creo que el comerciante de Corabastos vive comprometido con prestar un buen servicio, de todas formas no nos apartamos que en toda parte hay gente buena, gente regular y gente mala, aquí también pasa lo mismo, los buenos somos más y la idea es luchar todos unidos por sacar la Corporación adelante. 21.18

21.18 CUÉNTENOS POR FAVOR, USTED TIENE CONOCIMIENTO, ACÁ SE HACEN EVENTOS, COMPETENCIAS ENTRE LOS COMERCIANTES SOCIALES TIENEN 21.32

21.32 De integración los comerciantes hacen campeonatos de microfútbol, fútbol sala, los empleados aquí hacen las olimpiadas todos los años donde básicamente se juegan todos los años se juega microfútbol, se juega baloncesto, tenis de mesa, rana, ping pong. Hay algunos comerciantes que patrocinan algunos equipos, bien sea de marca o en torneos aquí en ciudad Kennedy. Se lleva a cabo otra clase de competencia como por ejemplo en las efemérides, en el cumpleaños se Corabastos se hace la tradicional carrera de zorreros. Se hace el concurso del hombre más fuerte de Corabastos, los desgranadores de arveja, los picadores de cebolla. Son concursos autóctonos de aquí, de Corabastos en el marco de las festividades del cumpleaños de la Corporación.21.29

---

**Coronel Jorge Baquero**

**Comandante de la Estación de Policía de Kennedy**

CORONEL, BUENAS TARDES. NOSOTROS VAMOS A HABLAR DE LO QUE TIENE QUE VER LA SEGURIDAD EN CORABASTOS Y CÓMO DESEMPEÑA LA POLICÍA SU FUNCIÓN EN ESTE LUGAR. POR FAVOR CUÉNTENOS ¿CÓMO FUNCIONA EL ESQUEMA DE SEGURIDAD EN CORABASTOS? 00.26

00.27 La Central Mayorista de Corabastos es la Central más grande de Colombia, de Latinoamérica. La seguridad funciona en dos sistemas. El primer sistema es de vigilancia privada, donde la misma Corporación tiene un grupo de seguridad al servicio de ellos, los cuales se encargan de prestarle seguridad a las instalaciones de la parte administrativa y lo que son las bodegas que funcionan dentro de Corabastos y viene la parte de Policía Nacional donde hay un grupo de policiales al mando de un oficial de la policía, la cual presta el servicio de seguridad dentro, fuera y alrededores de Corabastos las 24 horas del día. 01.14

01.14 CUENTENOS POR FAVOR ¿CUÁNTOS POLICIAS TRABAJAN EN ESTA CENTRAL DE ABASTOS? ¿CÓMO ES UN POCO LA RUTINA? 01.20

01.20 Dentro de la Central Mayorista de Abastos está al mando de un señor Capitán y alrededor de 45 policías que son los que están divididos en tres turnos y son los encargados de prestar la seguridad dentro de Corabastos. Fuera de eso se tiene un CAI a la salida de Corabastos, al lado izquierdo que es conocido con el nombre de CAI Caldas que está al mando de otro capitán y de un número de 70 policías con sus radio patrullas, con sus motos y el sistema de policía de apoyo que es Policía de Fuerza Disponible, Policía de Inteligencia de Policía Judicial que se apoya las 24 horas la seguridad dentro, fuera y alrededores de Corabastos. 02.18

02.18 CUALES SON LOS DELITOS MÁS COMUNES QUE SE DENUNCIAN EN CORABASTOS? 02.23

El delito que más se presenta en Corabastos son las riñas debido a la ingesta de licor que tienen estas personas que trabajan dentro de Corabastos y que obviamente es un horario que por lo general. Los más fuerte de Corabastos va entre 9 de la noche a seis de la mañana. Entonces se puede decir que mientras nosotros dormimos, la gente en Corabastos trabaja, de ahí que el frío de la noche y la madrugada obliga a estas personas a consumir licor y el problema fuerte que se presenta en Corabastos es alrededor de riñas, de problemas por la ingesta de licor 03.02

03.02 Y DE FLETEOS, DE TRÁFICO DE ARMAS , NOS PUEDE DECIR ALGO AL RESPECTO? 03.07

Eso es un mito que ha tenido siempre Corabastos, de que ahí se trafican armas, de que se trafica droga. Se han encontrado en los operativos, se han incautado armas, se ha incautado droga pero decir que es en una forma fuerte, una forma violenta, la cantidad de armas que se incautan. No siempre se incauta el vendedor de cinco, diez, quince papeletas. Ese es el problema que ocurre dentro de Corabastos y a lo cual la policía ha venido combatiendo y en este Plan Nacional de Vigilancia Comunitaria por Cuadrantes que se ha venido implementando en toda la ciudad capital. También se está implementando dentro de

Corabastos y se ha empezado a aplicar el Código Nacional de Policía que era algo que no se aplicaba dentro de Corabastos y a lo cual también la policía le está haciendo frente en el cierre de establecimiento donde se consume, donde se vende licor. 04.04

04.04 ¿CÓMO LE ATIENDE LAS NECESIDADES DE LOS GRANDES COMERCIANTES? NOSOTROS POR EJEMPLO ESTAMOS TRABAJANDO CON UN VENDEDOR DE NARANJA QUE ES GRAN MAYORISTA ¿CÓMO LE PRESTAN SEGURIDAD A ELLOS? ¿CÓMO SE LES GARANTIZA? 02.20

04.21. Aquí dentro de Corabastos se conocen los grandes vendedores de alimentos como los “zar”. Entonces si hablamos de naranja, aquí tenemos un “zar de la naranja”, que es un comerciante el cual negocia toda la... gran mayoría de naranja que proviene del país. El mismo la negocia y el mismo la comercializa. El servicio que la policía presta obviamente es el de seguridad, el de acompañamiento y el de asesoramiento para que estas personas no vayan a ser víctimas de algún robo, de algún hurto al sistema financiero, mal conocido por la gente como “fleteo” y se le presta el acompañamiento y se les hace el asesoramiento bien sea por parte de la policía o sus grupos especiales como el Gaula, como los grupos de policía judicial. 05.10

05.10 ¿SE PRESENTAN CASOS DE EXTORCIÓN EN CORABASTOS? 05.13

Se han presentado casos de extorción y afortunadamente la policía con su grupo GAULA ha logrado llegar a estos individuos y se ha logrado neutralizar esos casos de extorción que se venían presentando aquí en la Cetral Mayorista de abastos. 05.30

05.28 CAMBIANDO UN POCO DE TEMA, ¿USTED PODRÍA HABLARME SI LA POLICÍA REALIZA CAMPAÑAS SOCIALES O ADELANTA ALGÚN TIPO DE CAMPAÑA CON LA COMUNIDAD EN CORABASTOS? 05.40

Sí, claro, la Policía Nacional, la Policía de la Localidad de Kennedy adelanta constantemente reuniones con la comunidad, adelanta campañas educativas, campañas preventivas contra la drogadicción, contra los menores que trabajan en Corabastos para hacer respetar los derechos de los niños. 05.58

05.59. EN CORABASTOS HAY MUCHO JUEGO DE AZAR, LA POLICÍA ¿QUÉ ACCIONES TOMA AL RESPECTO? LOS JUEGOS DE AZAR QUE DE PRONTO PUEDEN SER ILEGALES... 06.09

06.09 Son ilegales, desde todo punto de vista son ilegales porque desde todo punto de vista, se supone que el Estado Social de Derecho que si tenemos un sitio única y exclusivamente para la venta de alimentos pues no se puede concebir que dentro de Corabastos y ahí dentro de Corabastos hay Casinos, hay juegos de tragamonedas, hay rifas ilegales y demás. Todo esto desde el momento que entra la policía a aplicar el Código Nacional de

Policía ha sido fuerte para estas personas porque prácticamente Corabstos eran una república independiente pero afortunadamente ya llegó la Policía, se está haciendo cumplir el Código de Policía y todo lo que son bares, casinos. Todos estos sitios están siendo cerrados y ya las directivas de Corabstos, la Gerente de Corabstos han tomado cartas sobre el asunto y estos sitios que se habían arrendado para la venta y consumo de licor, para casinos y demás ya la Administración de Corabastos está tomando cartas en el asunto para dar por terminado los arriendos, para poder ir evacuando esta problemática que se venía presentando en la Central mayorista de abastos. 07.17

#### 07.18 PODRÍA HABLARME CUÁL ES SU OPINIÓN SOBRE CORABASTOS, SOBRE CORABASTOS COMO TAL COMO “CIUDAD DEL MERCADO” 07.29

La opinión de la Policía como Corabstos que tenemos que apreciar, respetar y ayudar a Corabstos. Es la Central Mayorista de alimentos que tiene Colombia, Latinoamérica porque aquí no solo se distribuye la comida para todo el resto del país sino también para fuera del país. Por lo tanto es algo bien importante para la policía, es bien importante para la comunidad, para la economía de este país. 07.53

#### 07.53 LA POLICÍA TIENE A FUTURO ALGÚN OTRO PLAN A DESARROLLAR EN CORABASTOS? 07.59

07.59 Nosotros a futuro tenemos y ya lo estamos implementando. Podemos hablar de un presente, de un futuro que es el Plan Nacional de Vigilancia por cuadrantes que también está incluido Corabastos y que también está incluido lo que ello busca es acercar todos los días más a la comunidad a la policía y en este caso hablando de Corabastos, busca acercar más a los comerciantes a la policía. 08.29